

ОГЛАВЛЕНИЕ

Введение.....	2
Глава 1 Теоретическо-методические аспекты анализа основных средств	5
1.1 Понятие основных средств предприятия	5
1.2 Методика анализа эффективности использования основных средств ..	13
1.3 Современное состояние и эффективность использования основных средств промышленности в Российской Федерации.....	22
Глава 2 Анализ эффективности использования основных средств в ООО «Стройинновация»	31
2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «Стройинновация»	31
2.2 Анализ эффективности использования основных средств	51
Глава 3 Направления совершенствования эффективности использования основных средств	70
3.1 Резервы повышения эффективности использования основных средств	70
3.2 Мероприятия по совершенствованию учетной политики в целях повышения эффективности использования основных средств и снижения налоговой нагрузки	74
Заключение	81
Список литературы	84
Приложение 1	89
Приложение 2	96

Введение

Актуальность темы дипломной работы подчеркивается тем, что в настоящее время ни одна организация реального сектора экономики (а Россия пока на такой стадии технологического уклада ("четвертый уклад", т.е. развитие производств на базе энергоносителей, сырья, полуфабрикатов и массового производства серийной продукции¹), который характеризуется преобладанием добывающей и обрабатывающей промышленности при достаточно низком развитии сектора услуг) не сможет осуществлять полноценную деятельность без основных средств. Их стоимость часто составляет существенную часть общей стоимости имущества организации, а ввиду долгосрочного их использования в деятельности организации основные средства в течение длительного периода времени оказывают влияние на финансовые результаты деятельности.

В настоящее время в стране осуществляется масштабная перестройка экономики. При этом модернизация и инновации названы основными составляющими этого процесса. Вместе с тем эти процессы практически не осуществляются на предприятиях, в том числе и приватизированных.

Одним из существенных условий устойчивого развития предприятия является эффективное функционирование основных средств. Для того чтобы сохранить на предприятии простое воспроизводство, руководству предприятия необходимо, вначале накапливая сумму амортизационных отчислений в фонде расширения производства или в амортизационном фонде (как это было при Советском Союзе), затем использовать их по мере накопления на капитальный ремонт и приобретение новых основных средств.

Для расширенного воспроизводства необходимо наряду с этими средствами увеличивать капитал путем капитализации прибыли и дополнительных инвестиций.

Однако во многих предприятиях Российской Федерации сумма амортизационных отчислений растворяется в общей массе доходов предприятия и

¹ Митус Л.И. Инновации и инвестиции и их связь с технологическими укладами // Экономический анализ: теория и практика. 2009. N 29.

через оборотные средства используется на повышение оплаты труда управленческому персоналу, содержание офисов и на другие производственные и непроизводственные расходы.

Все это является одной из причин плохого состояния основных средств на предприятиях, которое выражается в высоком уровне их морального и физического износа. В современных условиях организации не в полной мере используют возможности учета и анализа основных средств. Экономический анализ - это расчленение изучаемых экономических явлений на отдельные их части (экономические категории), изучение этих категорий, причин и факторов, повлиявших на их изменение, определение соответствия этих изменений экономическим закономерностям, а также на основе всего этого разработка рекомендаций для принятия управленческих решений по устранению выявленных недостатков и повышению эффективности.

Отмеченные факторы обусловили актуальность темы дипломной работы.

Проблемы учета, анализа и аудита основных средств рассматривались в работах таких отечественных авторов, как М.И. Баканов, В.Е. Балыков, С.В. Банк, Л.Е. Басовский, И.А. Бланк, А.Н. Богатко, Л.А. Богдановская, Н.Г. Волков, Л.Т. Гиляровская, М.Ю. Гордонов, Е.Е. Ермолович, О.В. Ефимова, В.В. Ковалев, М.Н. Крейнина, М.В. Мельник, С.А. Рассказова-Николаева, Т.Н. Носова, А.С. Паламарчук, В.Ф. Палий, Н.А. Русак, Е.А. Русанова, Г.В. Савицкая, Р.С. Сайфуллин, Н.Н. Селезнева, И.А. Слабинская, В.Д. Смирнов, Г.Н. Соколова, В.В. Сушкевич, А.Д. Шеремет и других.

Целью дипломной работы исследование проблем эффективного использования основных средств и разработка рекомендаций по совершенствованию аналитической системы в ООО «Стройинновация» для эффективного управления воспроизводством основных средств.

В соответствии с целью были поставлены и решены следующие задачи:

1. исследованы теоретические основы анализа основных средств;
2. изучена система учета основных средств на примере ООО «Стройинновация»;

3. осуществлен анализ эффективности использования основных средств ООО «Стройинновация»;
4. даны рекомендации по совершенствованию эффективности использования основных средств.

Объектом дипломной работы являются экономические отношения в системе анализа основных средств на предприятиях.

Предметом дипломной работы является методика анализа основных средств на предприятиях.

Информационными источниками дипломной работы явились данные Федеральной службы государственной статистики, аналитические данные бухгалтерского учета и форм годовой бухгалтерской отчетности ООО «Стройинновация», материалы специальной литературы.

Теоретической и методологической основой дипломной работы послужили научные труды ведущих отечественных и зарубежных ученых-экономистов, аналитические и информационные материалы по учету и анализу основных средств.

В ходе исследования в дипломной работе использовались общенаучные методы анализа и синтеза, индукции и дедукции, наблюдения и сравнения, экономико-статистические методы обработки информации с применением программы «Microsoft Excel».

Практическая значимость дипломной работы заключается в возможности использования положений работы различными экономическими субъектами, как в процессе анализа собственных основных средств и разработке мероприятий по повышению эффективности их использования.

Глава 1 Теоретическо-методические аспекты анализа основных средств

1.1 Понятие основных средств предприятия

Основной капитал представляет собой часть финансовых ресурсов (собственного и заемного капитала) организации, инвестированных для приобретения или создания новых основных фондов производственного и непроизводственного назначения. Это материализовавшаяся часть собственного и заемного капитала для использования его (основного капитала) в процессе производства и реализации продукции, товаров, работ, услуг с целью получения доходов организации².

Существенным сегментом основного капитала являются основные средства — часть имущества, используемая в качестве средств труда в процессе производства продукции, выполнения работ и оказания услуг либо для управления организацией в течение периода, превышающего 12 месяцев.

О роли данного вида активов - «Основные средства» - в показателях финансовой отчетности говорит само его русское название. Основные средства - наиболее значимая статья активов большинства организаций, которая свидетельствует о долгосрочной способности субъектов бизнеса генерировать приток денежных средств в будущем.

В английском языке и, соответственно, в МСФО отсутствует аналог русского бухгалтерского понятия «основные средства». Вместо него используется статичный перечень объектов - «Property, Plant and Equipment», который на практике часто для краткости обозначается аббревиатурой PPE. Дословный перевод этой сентенции на русский язык звучит приблизительно как «Недвижимость, установки и оборудование». Но на практике такой перевод в России не используется в связи с тем, что русский термин «основные средства» более емкий и точнее отражает сущность данного вида активов³.

² Экономический анализ: Учебник для вузов /Под ред. Э40 Л.Т. Гиляровой. — 2-е изд., доп. — М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2004. С. 108.

³ Сухарев И.Р. Практическое применение требований МСФО в российских условиях: учет основных средств // Международный бухгалтерский учет, 2009, N 5.

Основные средства - эталонный классический объект бухгалтерского учета. В отношении его бухгалтерские подходы формировались десятилетиями и в настоящее время являются устоявшимися и привычными. Правила учета основных средств продвинулись дальше других бухгалтерских вопросов.

Определение «основные средства» для целей бухгалтерского учета было дано в Положении по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в РФ, утвержденном Приказом Минфина России от 29.07.1998 N 34н⁴. Согласно данному Положению к основным средствам как к совокупности материально-вещественных ценностей относятся используемые в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управления организации в течение периода, превышающего 12 месяцев, или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев: здания, сооружения, оборудование.

ПБУ 6/01 «Учет основных средств»⁵ определяет понятие «основные средства» через перечень условий, одновременное выполнение которых необходимо при квалификации актива в качестве основных средств.

Согласно п. 4 ПБУ 6/01 «при принятии к бухгалтерскому учету активов в качестве основных средств необходимо одновременное выполнение следующих условий:

- а. использование в производстве продукции, при выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации;
- б. использование в течение длительного времени, то есть срока полезного использования продолжительностью свыше 12 месяцев или обычного операционного цикла, если он превышает 12 месяцев;
- в. организацией не предполагается последующая перепродажа данных активов;

⁴ Приказ Минфина РФ от 29.07.1998 N 34н (ред. от 26.03.2007) «Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 27.08.1998 N 1598) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти, N 23, 14.09.1998.

⁵ Приказ Минфина РФ от 30.03.2001 N 26н (ред. от 27.11.2006) «Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01» (Зарегистрировано в Минюсте РФ 28.04.2001 N 2689) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти, N 20, 14.05.2001

г. способность приносить организации экономические выгоды (доходы) в будущем».

Приведенные документы позволяют сделать вывод о том, что при квалификации актива в качестве основных средств количественный критерий стоимости основных средств не применяется.

Классификация основных средств предполагает их группировку по следующим признакам⁶.

По натурально-вещественному составу основные средства подразделяются на следующие группы и подгруппы.

Здания - корпуса цехов, заводоуправления, мастерских и др. Инвентарным объектом в данной группе считается каждое отдельно стоящее здание или пристройка, если она имеет самостоятельное хозяйственное значение (склад, гараж), вместе со всеми коммуникациями (освещение, отопление, вентиляция, водо- и газоснабжение, лифтовое хозяйство, внутренние телефоны и др.), обеспечивающими нормальную эксплуатацию.

Сооружения - шахты, мосты, водохранилища, автодороги, нефтяные и газовые скважины и др. Это инженерно-строительные объекты, предназначенные для выполнения определенных функций в процессе производства. Инвентарный объект - отдельное сооружение со всеми устройствами.

Передаточные устройства - линии электропередачи, трубопроводы, теплогазосети и др. Это совокупность объектов для передачи электрической, тепловой и механической энергии от машин-двигателей к рабочим машинам, а также для перемещения жидких и газообразных веществ от одного объекта к другому.

Машины и оборудование:

— силовые машины и оборудование (атомные реакторы, паровые двигатели, турбины, двигатели внутреннего сгорания и др.), которые либо производят

⁶ Агабекян О.В., Макарова К.С. Учет и налогообложение основных средств. М: Налоговый вестник, 2009. С. 12.

электроэнергию или тепловую энергию, либо преобразуют ее в механическую энергию движения;

- рабочие машины и оборудование (станки, аппараты), которые предназначены для механического, термического, химического и другого технологического воздействия на предмет труда;
- измерительные и регулирующие приборы (весы, манометры, оборудование для дистанционного контроля, сигнализации, приборы и аппаратура лабораторий и т.п.), которые предназначены для измерения различных параметров работы техники, проверки качества материалов, сырья, готовой продукции и т.д.;
- вычислительная техника;
- прочие машины и оборудование, не вошедшие в названные группы (пожарные машины, оборудование АТС).

В состав инвентарного объекта всей группы «Машины и оборудование» входят приспособления, принадлежности и приборы, составляющие с ними единое целое.

Транспортные средства - средства передвижения людей, различных грузов.

Инструмент, производственный и хозяйственный инвентарь (электродрели, вибраторы, отбойные молотки, верстаки, контейнеры, инвентарная тара и т.д.), который применяют либо для облегчения ручного труда, либо для присоединения к машинам для усиления их мощности.

Рабочий продуктивный скот.

Многолетние насаждения. Инвентарный объект - зеленые насаждения парка, сада, сквера, улицы, бульвара, двора, территории предприятия и т.п.

Другие виды основных средств (библиотечные фонды, капитальные затраты в арендованные основные средства и т.п.).

В зависимости от степени использования основные средства могут находиться:

- в эксплуатации;
- в запасе (резерве);

- в ремонте;
- в стадии достройки, дооборудования, реконструкции, модернизации и частичной ликвидации.

По принадлежности основные средства подразделяются на следующие группы:

- собственные;
- арендованные;
- полученные в безвозмездное пользование;
- находящиеся в хозяйственном ведении или оперативном управлении;
- полученные в доверительное управление.

По назначению (характеру участия в процессе производства) выделяют следующие основные средства:

- производственные, к таковым относят объекты, использование которых направлено на систематическое получение прибыли как основной цели хозяйственной деятельности, то есть использование в процессе производства продукции, в строительстве, сельском хозяйстве, торговле и т.д.;
- непроизводственные, к ним относят те основные средства, которые не используются при осуществлении основной хозяйственной деятельности. Это объекты жилищно-коммунального хозяйства, учреждения науки, культуры, здравоохранения и т.д.

Необходимо учитывать отдельно производственные и непроизводственные основные фонды, поскольку есть различия их отражения в учете и в налогообложении.

Необходимым условием правильной постановки учета основных средств является единообразие в системе их оценки во всех организациях независимо от форм собственности.

В текущем учете выделяют три вида оценки: первоначальная, восстановительная и остаточная стоимость. К бухгалтерскому учету основные средства принимают по первоначальной стоимости, которая зависит от способа поступления актива в организацию.

Группировка основных средств по отраслевому признаку (промышленность, сельское хозяйство, транспорт) позволяет получить данные об их стоимости в каждой отрасли (рис. 1.1).



Рис. 1.1. Классификация основных средств

По назначению основные средства организации подразделяются на производственные основные средства основной деятельности, производственные основные средства других отраслей, непроизводственные основные средства.

По видам основные средства организаций подразделяются на следующие группы: здания, сооружения; рабочие и силовые машины и оборудование; измерительные и регулирующие приборы и устройства; вычислительная техника; транспортные средства; инструмент; производственный и хозяйственный инвентарь и принадлежности; рабочий, продуктивный и племенной скот; многолетние насаждения; внутрихозяйственные дороги и пр. К основным средствам относятся также капитальные вложения на коренное улучшение земель (осушительные, оросительные и другие мелиоративные работы) и в арендованные

объекты основных средств. В составе основных средств учитываются находящиеся в собственности организации земельные участки, объекты природопользования (вода, недра и другие природные ресурсы).

По степени использования основные средства подразделяются на находящиеся в эксплуатации, запасе (резерве), стадии достройки, дооборудования, реконструкции и частичной ликвидации, консервации.

В зависимости от имеющихся прав на объекты основные средства подразделяются на: принадлежащие организации на праве собственности (в том числе сданные в аренду) и находящиеся у организации в оперативном управлении или хозяйственном ведении, а также полученные организацией в аренду.

Основные средства играют огромную роль в процессе труда, так как они в своей совокупности образуют производственно-техническую базу и определяют производственную мощь предприятия. На протяжении длительного периода использования основные средства поступают на предприятие и передаются в эксплуатацию; изнашиваются в результате эксплуатации; подвергаются ремонту, при помощи которого восстанавливаются их физические качества; перемещаются внутри предприятия; выбывают с предприятия вследствие ветхости или нецелесообразности дальнейшего использования.

В современных условиях без участия без обновления основных средств невозможно сохранить конкурентоспособность предприятия. Сокращение инвестиций в реальный секторе экономики России в период начала трансформационных реформ и в пиках глобальных кризисов экономики обусловило существенное снижение темпов обновления основных средств во всех отраслях промышленности. Происходящее в последнее время замедление процессов обновления технологического оборудования свойственно большинству отечественных отраслей промышленности, что определяет значительное старение и негативное изменение его структуры. Существующая возрастная структура оборудования является одним из ограничивающих факторов повышения эффективности работы отрасли реального сектора российской экономики.

Замедление процессов обновления основных средств объясняется недостатком финансовых ресурсов, что определяется снижением сумм амортизационных отчислений, а также прибыли, которые могут быть направлены на инвестиции. Таким образом, в связи со старением оборудования, агрегатов, физическим и моральным износом сооружений и объектов недвижимости и недостатком амортизационных отчислений необходимо дополнительное финансирование капитальных вложений, на покрытие которого направляются значительные суммы прибыли⁷.

Повышение эффективности использования отдельных видов ресурсов обуславливает сокращение затрат на производство реализованной продукции, снижение ее себестоимости и рост прибыли. Основные средства чаще всего требуют значительных затрат собственных и заемных средств, которые идут на их приобретение или аренду, следовательно, их использование должно не только покрывать эти затраты, но и приносить дополнительный экономический эффект, и, безусловно, необходимы тщательный анализ эффективности использования основных средств и правильная интерпретация полученных результатов.

Таким образом, повышение эффективности использования основных средств в настоящее время, когда в стране наблюдается повсеместный и глобальный спад производства вследствие мирового финансового кризиса, имеет огромное значение. Предприятия, располагающие основными средствами, нередко доставшимися в наследство от социалистической экономики, должны не только стремиться их модернизировать, но и максимально эффективно использовать то что есть, особенно в существующих условиях дефицита финансов и производственных инвестиций.

Для улучшения использования основных средств следует осуществлять грамотную инвестиционную стратегию предприятия, направленную на динамичную структурную перестройку производственного потенциала, замену

⁷ Сазонова С.В. Влияние возмещения основных средств на результативность деятельности предприятия: Научно-методическое издание. -Тюмень: Вектор Бук, 2004. С. 19.

отживших технологий инновационными, внедрение современных, конкурентоспособных, гибких, высокоавтоматизированных производств.

1.2 Методика анализа эффективности использования основных средств

Обеспеченность предприятия основными средствами, их состояние и движение обязательно рассматриваются в анализе финансовой отчетности организации в части анализа формы N 1 «Бухгалтерский баланс» и формы N 5 «Приложение к бухгалтерскому балансу», результаты которого необходимы для управления финансовым состоянием организации⁸.

Цель анализа основных средств - выявить резервы повышения эффективности их использования, обосновать необходимость инвестиционных вложений в техническое перевооружение, обновление и (или) расширение технической базы, а также дать экономическое обоснование выбора метода начисления амортизации для обеспечения финансовой устойчивости организации.

Последовательность проведения анализа состояния и использования основных средств⁹:

1. определить обеспеченность организации и его структурных подразделений основными средствами;
2. проанализировать состав и структуру основных средств;
3. изучить уровень состояния основных средств, оценить стадии жизненного цикла, установить тенденцию движения основных средств и причины изменений;
4. проанализировать накопление и использование амортизационных отчислений и обосновать выбор метода начисления амортизации;
5. провести факторный анализ эффективности использования основных средств, в том числе по основным их видам;

⁸ Любушин Н.П. Экономический анализ: Учеб. пособие. - 2-е изд., перераб. и доп. - М.: ЮНИТИ-ДАНА, 2007. С. 42.

⁹ Климова Н.В. Направления совершенствования методики анализа состояния и эффективности использования основных средств // Экономический анализ: теория и практика, 2008, N 6.

6. определить количественное влияние использования основных средств на объем производства товаров (работ, услуг) и финансовое состояние предприятия;
7. выявить приоритетные направления повышения эффективности использования основных средств и определить источники финансирования капиталовложений.

Источниками информации являются формы бухгалтерской отчетности N N 1, 5, форма статистической отчетности N 11 «Сведения о наличии и движении основных фондов (средств) и других нефинансовых активов», бизнес-план, ПБУ 6/01 «Учет основных средств» и Методические указания по бухгалтерскому учету основных средств.

В экономической литературе зачастую показатели «фондообеспеченность» и «фондооснащенность» имеют одинаковую методику расчета, результат которого показывает, какая сумма основных средств приходится на один квадратный метр или гектар площади, закрепленной за организацией. Однако эти понятия различны. Обеспеченность предприятия основными средствами устанавливается по отдельным их видам путем сравнения фактического их наличия с плановой (прогнозной) потребностью и показывает, насколько предприятие обеспечено основными средствами исходя из производственной потребности, соответствующей спросу покупателей. Это обобщающий показатель обеспеченности фирмы средствами и предметами труда в целях обеспечения ритмичности производства с запланированным уровнем. Фондооснащенность и фондовооруженность - качественные показатели, детально раскрывающие уровень обеспеченности предприятия основными средствами в расчете на единицу занимаемой площади и численности работников. Они необходимы для сравнительного анализа между предприятиями-конкурентами.

$$\text{Фондооснащенность} = \frac{\text{Стоимость основных средств}}{\text{Производственная площадь}}$$

$$\text{Фондовооруженность} = \frac{\text{Стоимость основных средств}}{\text{Среднегодовая численность работников}}$$

Для расчета данных показателей рекомендуется брать остаточную стоимость всех основных средств, в том числе арендованных, за минусом стоимости средств, находящихся на консервации, а также сданных в аренду другим организациям. Принципиальным изменением является то, что при расчете фондооснащенности и фондовооруженности до сих пор используют первоначальную стоимость основных средств. Остаточная стоимость основных средств - это первоначальная стоимость за минусом износа. Но так как предприятие самостоятельно принимает решение о выборе метода начисления амортизации (линейный, уменьшаемого остатка, списание по сумме чисел лет срока полезного использования и пропорционально объему продукции), то сумма начисленного износа на один и тот же вид основных средств будет существенно различаться. При внесении изменений в учетную политику предприятия в части перехода на ускоренный метод начисления амортизации величина остаточной стоимости основных средств уменьшится.

На величину и динамику фондоотдачи влияют многие факторы, зависящие и не зависящие от организации, тем не менее, резервы повышения фондоотдачи, лучшего использования техники имеются в каждом подразделении, на каждом участке и рабочем месте.

Интенсивный путь ведения хозяйства предполагает систематический рост фондоотдачи за счет увеличения производительности машин, механизмов и оборудования, сокращения их простоев, оптимальной их загрузки, технического совершенствования основных средств. Для выявления неиспользованных резервов важно знать основные направления факторного анализа фондоотдачи, вытекающие из различий в подходах к моделированию данного показателя.

Факторами первого порядка (важнейшими), влияющими на фондоотдачу, считаются изменение удельного веса и отдачи активной части основных средств. Для расчета их влияния можно использовать прием цепных подстановок. Скорректированной будет условная фондоотдача при удельном весе активной части в отчетном периоде и ее отдаче за прошлый период. Разность между скорректированной величиной и показателем фондоотдачи прошлого периода

покажет влияние изменения удельного веса активной части, а разность между показателем фондоотдачи текущего периода и скорректированной покажет влияние изменения отдачи активной части:

$$F_{\text{усл}}^A = F_{\text{ПП}}^A * Y^A;$$

$$\Delta F_y^A = F_{\text{усл}}^A - F_{\text{ПП}}^A;$$

$$\Delta F_{\text{ПП}}^A = F_{\text{ПП}}^A - F_{\text{усл}}^A,$$

где $F_{\text{усл}}^A$ — условный показатель фондоотдачи активной части основных средств;

$F_{\text{ПП}}^A$ — показатель фондоотдачи активной части основных средств прошлого периода;

Y^A — удельный вес активной части в общем объеме основных средств текущего периода;

ΔF_y^A — изменение фондоотдачи за счет изменения удельного веса активной части основных средств;

$\Delta F_{\text{ПП}}^A$ — изменение фондоотдачи за счет изменения фондоотдачи активной части;

$F_{\text{ПП}}^A$ — показатель фондоотдачи активной части основных средств текущего периода¹⁰.

Отдача активной части является сложным фактором. Среди экономистов нет единого мнения в подходе к формированию факторов второго и последующих порядков изменения фондоотдачи. Соответственно различны и методики анализа.

В соответствии с одной из них фондоотдачу активной части можно представить следующим образом:

$$F^A = V / C^A,$$

$$V = K^o * T^D * k^{CM} * T^{CM} * V^ч,$$

$$C^A = K^o * C^E$$

$$F^A = T^D * k^{CM} * T^{CM} * V^ч / C^E,$$

где F^A — фондоотдача активной части основных средств;

¹⁰ Комплексный экономический анализ хозяйственной деятельности: Учебное пособие / А.И.Алексеева, Ю.В.Васильев, А.В., Малеева, Л.И.Ушвицкий. - М.: Финансы и статистика, 2006. С. 247.

V — объем производства товаров;

C^A — среднегодовая стоимость активной части основных средств;

C^E — средняя стоимость единицы оборудования;

K^o — среднегодовое количество действующего оборудования;

T^D — количество дней работы оборудования в отчетном периоде;

k^{cm} — коэффициент сменности;

T^{cm} — средняя продолжительность смены работы оборудования;

$V^ч$ — выработка товара (часовая) единицей оборудования (производительность оборудования).

Факторами второго порядка будут: изменение количества единиц работающего технологического оборудования (т. е. его стоимости), изменение времени работы единицы оборудования и изменение производительности оборудования.

Для расчета влияния факторов второго порядка изменения фондоотдачи также можно использовать прием цепных подстановок. Для этого следует на первом этапе рассчитать фондоотдачу прошлого периода:

$$F^A_{\text{ПП}} = T^D_{\text{ПП}} * k^{cm}_{\text{ПП}} * T^{cm}_{\text{ПП}} * V^ч_{\text{ПП}} / C^E_{\text{ПП}}$$

Для определения влияния изменения структуры активной части основных средств на уровень фондоотдачи, необходимо рассчитать условный показатель фондоотдачи. Для этого следует вместо прошлогодней среднегодовой стоимости единицы оборудования, подставить значение отчетного периода:

$$F^A_{\text{усл}} = T^D_{\text{ПП}} * k^{cm}_{\text{ПП}} * T^{cm}_{\text{ПП}} * V^ч_{\text{ПП}} / C^E_{\text{ТП}}$$

Разность между первой подстановкой и показателем фондоотдачи активной части за прошлый период покажет влияние изменения количества единиц работающего технологического оборудования.

Для определения влияние изменения отработанного оборудованием количества дней рассчитывается второй условный показатель фондоотдачи. Здесь на уровне текущего периода берутся структура оборудования и количество отработанных дней, а остальные показатели остаются на уровне прошлого периода:

$$F_{\text{усл}2}^A = T_{\text{ТП}}^D * k_{\text{ТП}}^{\text{см}} * T_{\text{ТП}}^{\text{см}} * V_{\text{ТП}}^{\text{ч}} / C_{\text{ТП}}^E$$

Разность, между второй подстановкой и первой, покажет влияние изменения отработанных оборудованием дней на уровень фондоотдачи.

На следующем этапе рассчитывают влияние на фондоотдачу коэффициента сменности. Но так как на анализируемом предприятии двухсменный режим работы, ни каких изменений с этим показателем не произошло, можно сразу рассчитывать влияние на фондоотдачу продолжительности смены. Разница между третьим и вторым условными показателями и покажут нам влияние на фондоотдачу продолжительности смены:

$$F_{\text{усл}3}^A = T_{\text{ТП}}^D * k_{\text{ТП}}^{\text{см}} * T_{\text{ТП}}^{\text{см}} * V_{\text{ТП}}^{\text{ч}} / C_{\text{ТП}}^E$$

На последнем этапе рассчитывается показатель фондоотдачи текущего периода года:

$$F_{\text{ТП}}^A = T_{\text{ТП}}^D * k_{\text{ТП}}^{\text{см}} * T_{\text{ТП}}^{\text{см}} * V_{\text{ТП}}^{\text{ч}} / C_{\text{ТП}}^E$$

Разница между показателем фондоотдачи за текущий период и третьим условным показателем покажет влияние среднечасовой выработки единицы оборудования.

Результаты анализа состава основных средств позволяют разработать меры по оптимизации их структуры в целях повышения эффективности их использования. Изменение размера основных средств определяется сопоставлением наличия их на конец года с наличием на начало года, а также с отчетными данными предыдущих лет. Повышение удельного веса активной части основных средств является результатом технической оснащенности фирмы оборудованием и транспортными средствами. Увеличение доли основных производственных средств свидетельствует о дополнительном вводе в эксплуатацию объектов социально-культурного или бытового назначения за счет собственных источников средств, т.е. улучшилась сфера обслуживания работников. Оптимальным размером данной группы считается, когда их удельный вес в общей стоимости основных средств составляет 23 - 27%.

Анализ динамики состава и движения основных средств проводят во взаимосвязке с жизненным циклом товара и финансовыми результатами деятельности организации.

На этапе рождения осуществляется приобретение новых технологий и техники, активно ведется инновационная деятельность, однако прибыль невелика или она отсутствует по данному производству, так как произведенный усовершенствованный товар не имеет массовой продажи.

Этап развития характеризуется интенсивным развитием технологических систем (оборудования, технических средств, технологий), продукция которых востребована массовым потребителем, темпы роста выручки опережают темпы роста затрат.

Фаза зрелости - это стабильность в использовании оборудования и техники, хорошо известных конкурентам, но при этом отсутствует дальнейшее совершенствование технологической системы, происходит моральное устаревание основных средств. Произведенные товары находят сбыт, но прибыль уменьшается за счет перераспределения сегментов рынка в пользу других производителей.

На этапе старости, когда используется физически и морально изношенное оборудование и устаревшая технология производства, покупатели теряют интерес к продукции, так как существуют лучшие по качеству, цене и другим характеристикам товары или меняются вкусы и предпочтения покупателей, которые были не учтены производителями. В результате темпы снижения объемов продаж возрастают, ассортимент товара сужается, возникает риск убыточности. Требуется диверсификация, техническое перевооружение и модернизация производства.

Следовательно, в процессе жизненного цикла товаров происходит движение основных средств, характеризующееся следующими показателями¹¹:

— коэффициентом обновления:

¹¹ Савицкая Г.В. Методика комплексного анализа хозяйственной деятельности: Краткий курс. - 4-е изд., испр. - М.: ИНФРА-М, 2007. С. 154.

$$K_{\text{обн}} = \frac{\text{Стоимость поступивших основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на конец периода}}$$

Коэффициент обновления характеризует затраты, направленные на расширение и замену одних средств другими;

— коэффициентом выбытия:

$$K_{\text{в}} = \frac{\text{Стоимость выбывших основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на начало периода}}$$

Прирост основных средств в стоимостном выражении может происходить за счет ввода в эксплуатацию новых объектов, приобретения бывших в эксплуатации основных средств, безвозмездного поступления, аренды, переоценки.

Уменьшение стоимости основных средств может происходить в результате выбытия вследствие ветхости и износа, продажи, безвозмездной передачи на баланс другим предприятиям, уценки основных средств, сдачи в долгосрочную аренду;

— коэффициентом прироста:

$$K_{\text{пр}} = \frac{\text{Стоимость прироста основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на начало периода}}$$

— коэффициентом ликвидации:

$$K_{\text{л}} = \frac{\text{Стоимость ликвидированных основных средств}}{\text{Стоимость основных средств на начало периода}}$$

— коэффициентом замены:

$$K_{\text{замены}} = \frac{\text{Стоимость выбывших основных средств}}{\text{Стоимость поступивших основных средств}}$$

— коэффициентом расширения парка машин и оборудования

$$K_{\text{расшПМиО}} = 1 - K_{\text{замены}} .$$

Для расчета показателей необходимо брать первоначальную стоимость основных средств (форма N 5 «Приложение к бухгалтерскому балансу»).

Техническое состояние анализируется:

— коэффициентом износа:

$$K_{\text{из}} = \frac{\text{Сумма амортизации}}{\text{Первоначальная стоимость основных средств}}$$

Возрастание коэффициента износа может быть обусловлено переходом на ускоренный метод начисления амортизации, приобретением или получением от других предприятий основных средств с уровнем износа больше, чем в среднем по предприятию, низкими темпами обновления, невыполнением плана по вводу в действие основных средств и модернизации производства;

— коэффициентом годности:

$$K_{\Gamma} = \frac{\text{Остаточная стоимость основных средств}}{\text{Первоначальная стоимость основных средств}}$$
$$K = 1 - K_{\text{из}}$$

Повышенный коэффициент годности характеризует удельный вес неизношенной части основных средств и свидетельствует о хорошем состоянии средств. На практике коэффициент износа не отражает фактической изношенности основных средств, а коэффициент годности не дает точной оценки их текущей стоимости. В связи с возможностью выбора линейного и ускоренного методов начисления амортизации будут получены различные результаты остаточной стоимости основных средств, величина которой отражается в разд. 1 бухгалтерского баланса «Внеоборотные активы», а это скажется на показателях уровня обеспеченности предприятия основными средствами, рентабельности их использования, ликвидности и платежеспособности предприятия. Например, используя один из методов ускоренной амортизации, величина износа будет больше, чем при линейном методе начисления, вследствие чего будет занижена рентабельность использования основных средств из-за уменьшения прибыли по причине завышения себестоимости. В то же время в структуре бухгалтерского баланса уменьшится величина труднореализуемых активов (А4), повысится ликвидность баланса и платежеспособность фирмы, а также снизится налоговая нагрузка организации за счет налога на прибыль.

Уровень использования основных средств принято определять по показателям:

— фондоотдачи (ФО):

$$\text{ФО} = \frac{\text{Выручка от продажи продукции (работ, услуг)}}{\text{Среднегодовая стоимость основных средств}}$$

- фондоемкости (обратный показатель фондоотдачи);
- рентабельности использования основных средств (P_{oc}):

$$P_{oc} = \frac{\text{Чистая прибыль}}{\text{Среднегодовая стоимость основных средств}}$$

Эффективность использования всех основных средств рекомендуется определять по интегральному показателю, который аккумулирует эффективность использования отдельных видов основных средств. При этом исходные данные более чем за два года надо привести в сопоставимый вид: объем продукции скорректировать на изменение цен реализации и структурных сдвигов, а стоимость основных средств - на их переоценку.

$$E_{oc} = (I_{зд} \times I_c \times I_{об} \times I_{тр} \times I_{ин} \times I_{пр}),$$

где $I_{зд}$ - индекс эффективности использования зданий;

I_c - индекс эффективности использования сооружений;

$I_{об}$ - индекс эффективности использования машин и оборудования, включая уровень использования производственной мощности;

$I_{тр}$ - индекс эффективности использования транспортных средств;

$I_{ин}$ - индекс эффективности использования хозяйственного и производственного инвентаря;

$I_{пр}$ - индекс эффективности использования прочих основных средств.

В заключение анализа состояния и эффективности использования основных средств требуется определить основные приоритетные направления ее повышения и рассчитать влияние первоочередных мер на результативные показатели.

1.3 Современное состояние и эффективность использования основных средств промышленности в Российской Федерации

Основные средства являются одним из основных элементов производственного потенциала организации. Их состояние и эффективное использование прямо влияет на конечные результаты финансово-хозяйственной деятельности организации, то есть рациональное и эффективное использование основных средств повышает объемы производства без дополнительных

капитальных вложений либо при минимальной их величине, обеспечивая тем самым самую большую прибыльность деятельности организации в целом.

Основные проблемы, возникающие в производственно-хозяйственной деятельности предприятий, связаны с высокой степенью изношенности основных средств, недостатком инвестиций на их обновление. Такое состояние основных средств снижает производительность труда, снижает конкурентоспособность отечественной продукции, понижает инвестиционную привлекательность предприятий, ухудшает условия труда, здоровье трудящихся, ухудшает состояние окружающей среды. При этом вопросы, связанные с обновлением основных средств, должны решаться на основе системных знаний и постоянного использования современных механизмов и инструментов управления.

Сейчас ситуация обновления основных средств предприятия осложнена воздействием факторов мирового финансового кризиса. В российской экономической динамике на протяжении 2008–2010 гг. достаточно определенно можно выделить несколько периодов. В первой половине 2008 г. ситуация определялась влиянием факторов и тенденций экономического роста, сложившихся в 2006–2007 гг. Со второй половины года на экономику все более существенное влияние стали оказывать ситуация на мировых финансовых рынках и интенсивное снижение уровня цен и спроса на мировом рынке минерально-сырьевых ресурсов и товаров. До середины 2009 г. ситуация определялась влиянием инерционных процессов и факторов, сформировавшихся в период острой фазы финансового кризиса 2008 г. Однако с начала 2-го полугодия 2009 г., в результате восстановления внешнего спроса и активизации антикризисных мер в России, ситуация стала выправляться.

Рассмотрим состояние основных средств на основании данных статистики. К началу 2012 г. полная учетная стоимость основных фондов в Российской Федерации составила 101,9 трлн. рублей, остаточная балансовая – 52,27 трлн. рублей. В составе основных фондов 26,5% занимают основные фонды транспорта и связи, 23,8% - операций с недвижимым имуществом, аренды и предоставления

услуг, 10,0% - добычи полезных ископаемых, 8,9% - обрабатывающих производств 7,4% - производства и распределения электроэнергии, газа и воды¹².

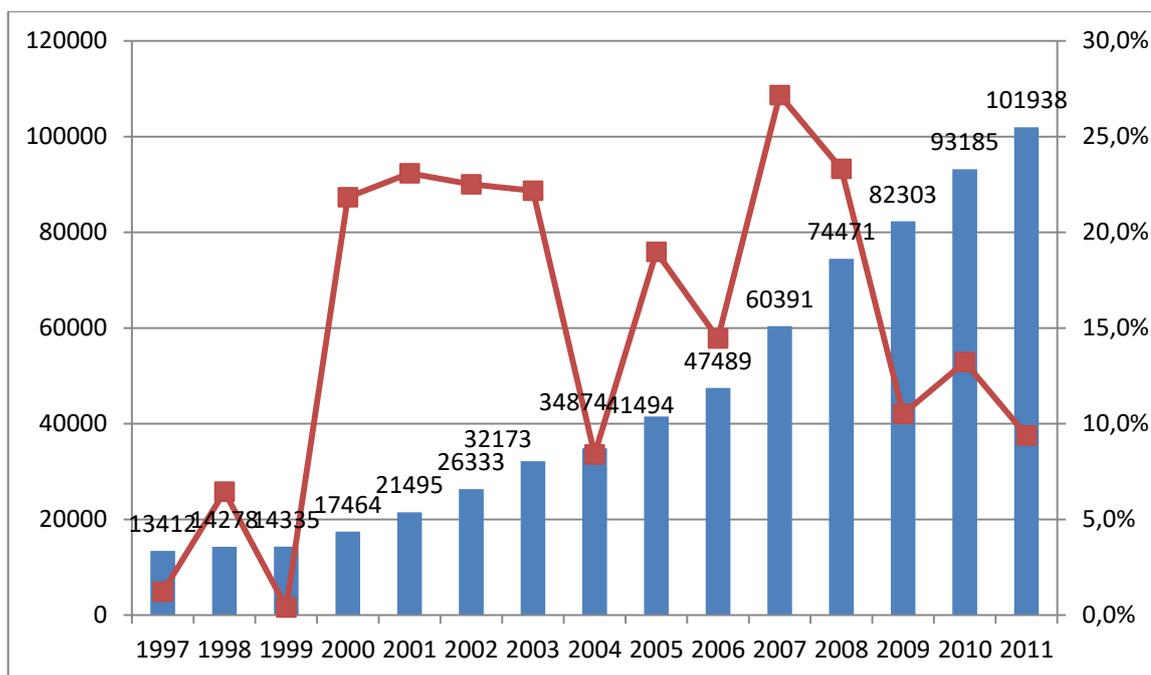


Рис. 1.2. Наличие основных фондов в Российской Федерации на конец отчетного года по полной учетной стоимости и темпы их прироста, млрд. руб.¹³

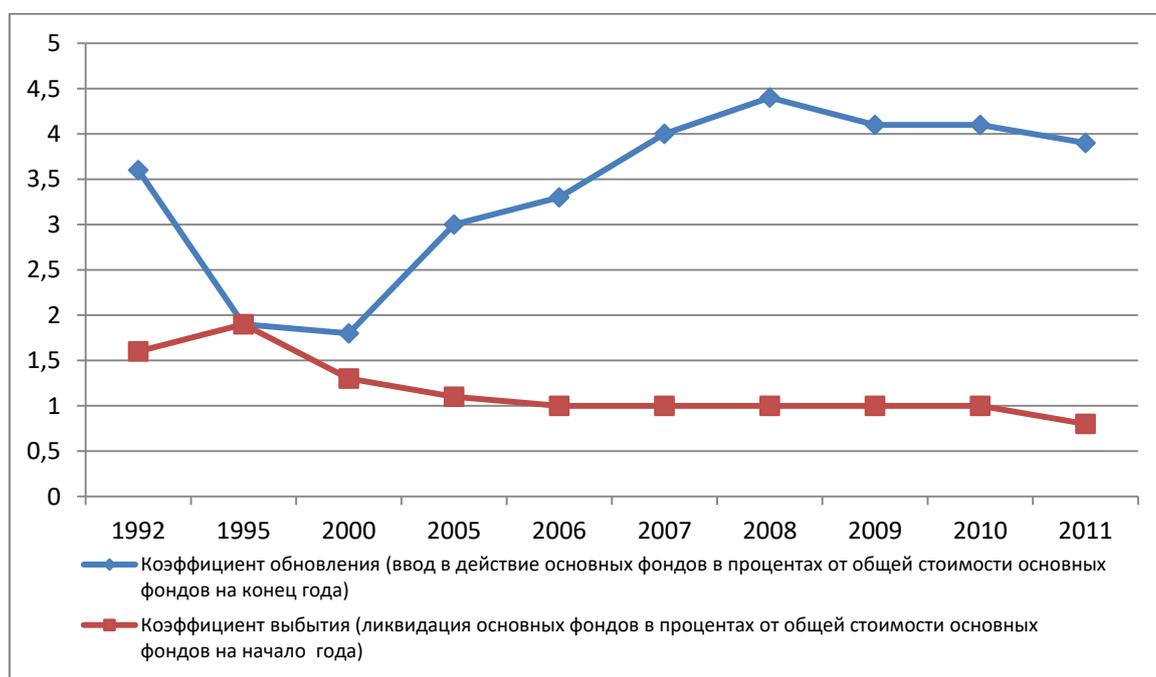


Рис. 1.3. Коэффициенты обновления и выбытия основных фондов¹⁴

¹² Видовая структура основных фондов в Российской Федерации на конец отчетного года по видам экономической деятельности // <http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/enterprise/fund/#>

¹³ Наличие основных фондов по полной учетной стоимости на конец отчетного года // <http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/enterprise/fund/#>

С 1995 года наблюдается устойчивый опережающий рост ввода основных средств перед выбытием, что сказывается на росте их стоимости. Тем не менее следует констатировать, что за годы финансового кризиса резко снизился прирост стоимости основных средств.

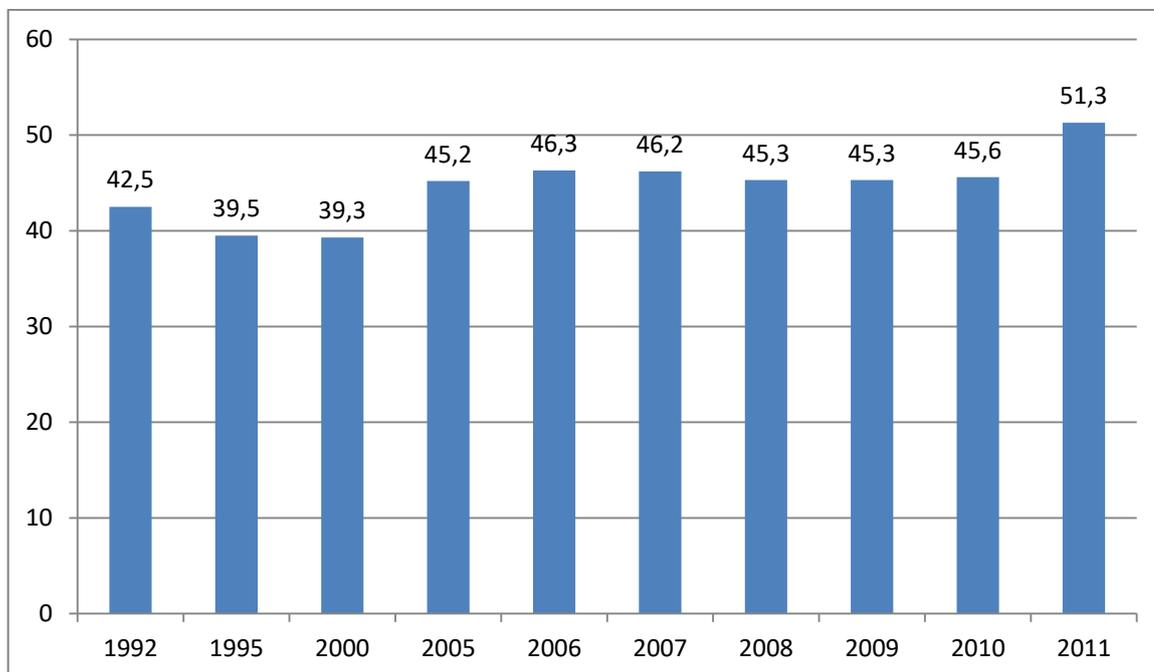


Рис. 1.4. Степень износа основных фондов (на конец года; в процентах)¹⁵

Как показывают данные рис. 1.4, существующие темпы прироста основных фондов не обеспечивают снижения степени их износа, которая является очень высокой. По мере улучшения внутренней экономической конъюнктуры с 2010 г. Происходило постепенное изменение ситуации в инвестиционном секторе.

На развитие экономики и социальной сферы Российской Федерации организациями всех форм собственности в 2011 г. использовано 10776,8 млрд. рублей инвестиций в основной капитал, или 117,8 к уровню 2010 года. Объем инвестиций в основной капитал увеличился по сравнению с 2000г. в 2,4 раза, с 2005г. - в 1,5 раза. Доля инвестиций в основной капитал в ВВП в 2011г. составила 19,8% (в 2000г. - 15,9%, в 2005г. - 16,7%).¹⁶

¹⁴ Коэффициенты обновления и выбытия основных фондов // <http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/enterprise/fund/#>

¹⁵ Степень износа основных фондов на конец года // <http://www.gks.ru/wps/wcm/connect/rosstat/rosstatsite/main/enterprise/fund/#>

¹⁶ Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации в 2010 году. Аналитический материал // Статистический бюллетень №3 (184), 2012 г.

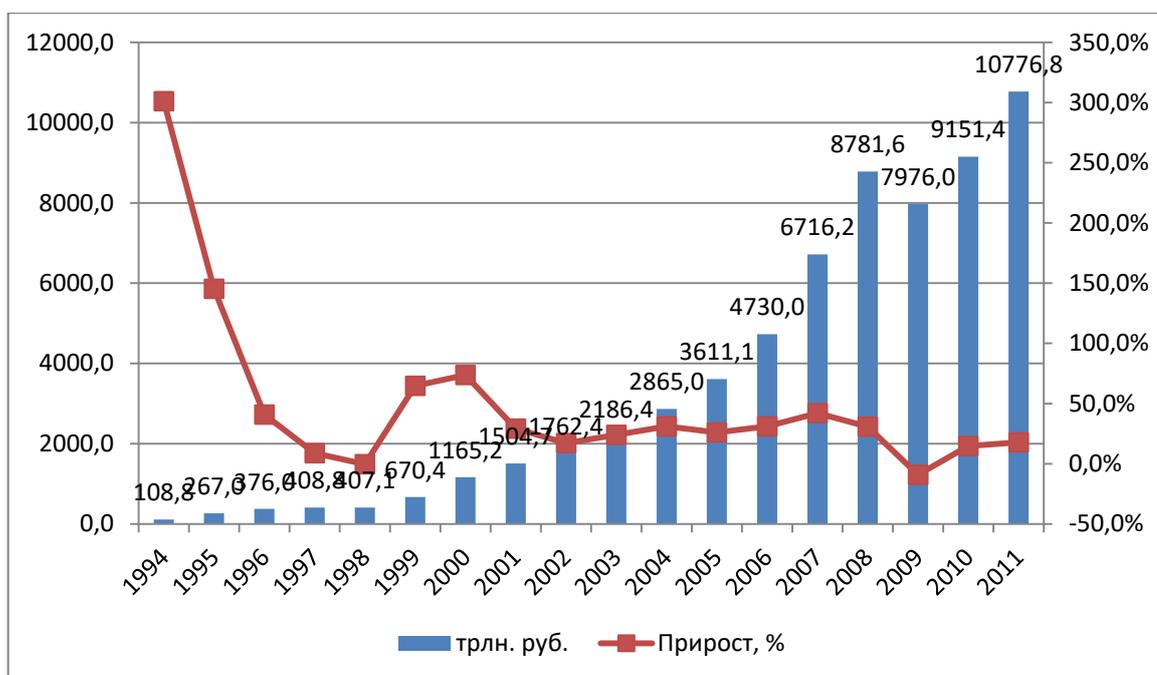


Рис. 1.5. Инвестиции в основной капитал в Российской Федерации

Кризис 2008 г. кардинально изменил ситуацию в инвестиционном секторе. Тенденция динамичного расширения инвестиционного спроса при среднегодовом темпе 112,6% в период 1999–2008 гг., поддержанная благоприятной внутренней и внешней конъюнктурой, была прервана острым кризисом в строительно-инвестиционном комплексе. Спад инвестиций в основной капитал в 2009 г. составил 15,7% при сокращении ВВП на 7,8% и был значительно глубже, чем наблюдалось во время кризиса 1998 г. Отличительной чертой выхода из кризиса 2008 г. явились крайне медленные темпы восстановления деловой активности в инвестиционной сфере. Если в 1999–2000 гг. повышение доли инвестиций в основной капитал в ВВП явилось фактором его интенсивного восстановления на докризисном уровне 1997 г., что и сформировало условия для динамичного развития экономики в последующие годы, то в течение трехлетнего периода (2009–2011 гг.) удельный вес инвестиций в основной капитал в ВВП оставался на одном уровне – 20,4%, что привело к торможению процесса преодоления последствий финансового кризиса 2008 г. Объем инвестиций в основной капитал в 2011 г. все еще не достиг уровня 2008 г. и был ниже на 3,3%, чем в тот год.¹⁷

¹⁷ Российская экономика в 2011 году. Тенденции и перспективы. (Выпуск 33) – М.: Институт Гайдара, 2012. С. 246.

Таблица 1.1

Структура инвестиций в основной капитал по видам основных фондов в 2008–2011 гг. (без субъектов малого предпринимательства и параметров неформальной деятельности), % к итогу

	Млрд руб.				% к итогу			
	2008	2009	2010	2011	2008	2009	2010	2011
Инвестиции в основной капитал – всего	6272,1	5769,8	6413,7	7701,2	100	100	100	100
В том числе:								
в жилища	467,2	343,5	372,3	361,8	7,5	6,6	5,7	4,7
в здания (кроме жилых) и сооружения	3286,8	3221,2	3495,8	4172,5	52,4	53,8	53,6	54,3
в машины, оборудование, транспортные средства	2071,3	1798,2	2109,6	2644,3	33,0	32,2	33,4	34,3
прочие	446,8	406,9	436,0	522,6	7,1	7,4	7,3	6,8

Таблица 1.2

Структура инвестиций в основной капитал по источникам финансирования, % к итогу (без субъектов малого предпринимательства и параметров неформальной деятельности)

	2008	2009	2010	2011
Инвестиции в основной капитал – всего	100	100	100	100
В том числе по источникам финансирования:				
собственные средства, из них:	39,5	37,1	41,2	42,7
прибыль	18,5	14,8	14,7	17,2
привлеченные средства, из них:	60,5	62,9	58,8	57,3
кредиты банков	11,8	10,3	8,7	7,7
в том числе иностранных банков	3,0	3,2	2,0	1,5
заемные средства других организаций	6,2	7,4	5,6	5,0
бюджетные средства:	20,9	21,9	19,4	18,8
федерального бюджета	8,0	11,5	10,0	9,8
Прочие	21,2	23,0	24,8	25,6

В период 2000–2010 гг. в структуре инвестиций по источникам финансирования произошло некоторое увеличение доли финансирования инвестиций в основной капитал за счет привлеченных средств при снижении доли собственных средств предприятий и организаций. Удельный вес последних снизился до 40,4% в 2007 г. и даже в период посткризисного развития 2009–2010 гг. оставался ниже среднего уровня предыдущих лет. Однако медленные темпы восстановления внутреннего рынка и доходов экономики обусловили в 2011 г. усиление использования собственных средств предприятий для финансирования инвестиционных программ. По итогам 2011 г. Доля собственных средств

предприятий в структуре инвестиций в основной капитал повысилась до 42,7% и на 1,7 п.п. превысила показатель предыдущего года (табл. 1.2).

Рассчитаем основные показатели эффективности использования основных средств в экономике России и проследим динамику их изменения. Как показывает анализ данных в таблице 1.3 (рассчитано по статистическим данным), фондоотдача в 2010 году составила 0,933 руб. То есть на 1 рублю основных средств получено 0,933 руб. выручки. По отношению к 2009 году фондоотдача выросла на 13,5%, в всего с 2002 года рост составил 2,04 раза. При этом по отраслям экономики России показатели фондоотдачи распределились неравномерно.

Таблица 1.3

Динамика фондоотдачи основных средств по отраслям

	2002	2005	2007	2008	2009	2010	2011
Всего в экономике	0,456	0,879	0,990	0,996	0,822	0,933	1,015
сельское хозяйство, охота и лесное хозяйство	0,251	0,393	0,423	0,435	0,402	0,451	1,085
добыча полезных ископаемых	0,501	0,952	0,839	0,793	0,610	0,730	1,118
обрабатывающие производства	1,320	2,687	2,725	2,851	2,032	2,646	3,550
производство и распределение электроэнергии, газа и воды	0,283	0,547	0,759	0,768	0,792	0,867	1,207
строительство	1,137	2,538	2,923	3,259	2,328	2,559	6,003
оптовая и розничная торговля	8,392	16,441	15,833	14,994	11,143	12,875	3,716
гостиницы и рестораны	0,368	0,657	0,745	0,833	0,740	0,883	3,762
транспорт и связь	0,162	0,228	0,253	0,263	0,260	0,250	0,741
операции с недвижимым имуществом, аренда и предоставление услуг	0,123	0,163	0,188	0,199	0,198	0,224	2,343
предоставление прочих коммунальных, социальных и персональных услуг	0,146	0,270	0,425	0,307	0,230	0,258	1,477

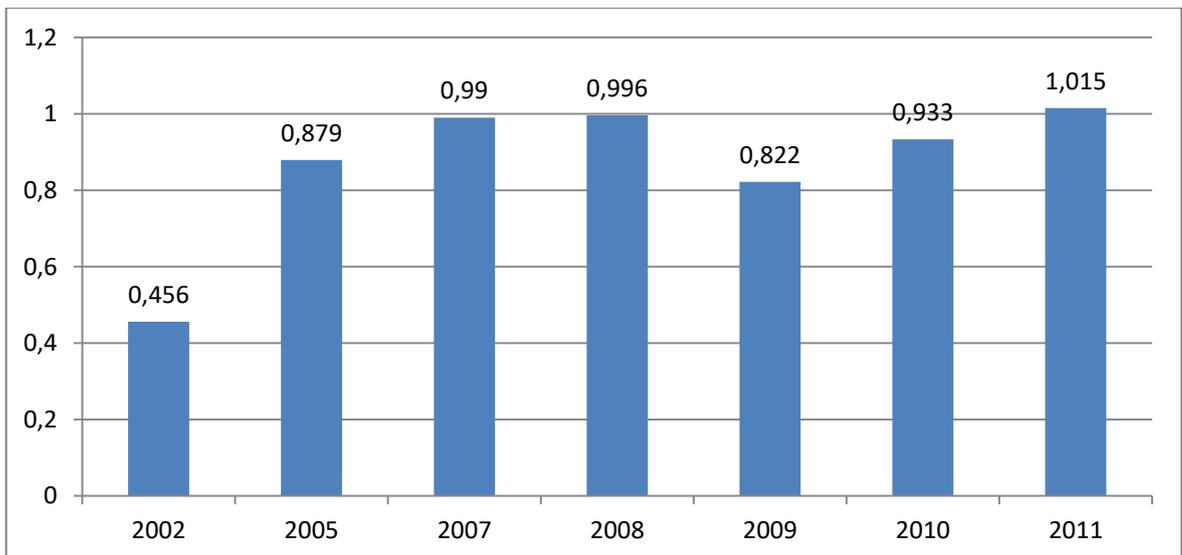


Рис. 1.6. Динамика фондоотдачи в 2002-2010 гг.

Наибольший показатель фондоотдачи в строительстве, а наименьший в отрасли транспорта и связи.



Рис. 1.7. Распределение фондоотдачи по отраслям в 2010 году

Выводы по первой главе работы.

Основные средства представляют собой средства труда (здания, машины, оборудование и т.п.), участвующие длительный период (более одного года) в производственном (хозяйственном) процессе и приносящие предприятию экономические выгоды, стоимость которых постепенно в течение срока

эксплуатации погашается посредством начисления амортизации и переносится на издержки производства и обращения.

Основные средства используются в качестве средств труда при производстве продукции, выполнении работ или оказании услуг либо для управленческих нужд организации в течение периода, превышающего 12 месяцев или обычный операционный цикл, если он превышает 12 месяцев.

В целом по экономике остающееся недостаточным поступление новых основных фондов сдерживает замену устаревших, изношенных фондов.

Низкие объемы ликвидации устаревших основных фондов влияют на возрастную структуру имеющихся основных фондов.

Отсутствие возможности своевременной замены основных фондов ведет к продлению сроков использования неэффективных машин и оборудования. Во многих случаях они ликвидируются только при практической невозможности их дальнейшей эксплуатации вследствие физической изношенности.

Замена изношенной техники и оборудования по-прежнему остается основной целью инвестирования в основной капитал.

Наличие физически и морально изношенных основных фондов приводит к неэффективности их использования. Недостаточные темпы обновления основных фондов сдерживают процесс модернизации экономики России.

Глава 2 Анализ эффективности использования основных средств в ООО «Стройинновация»

2.1 Организационно-экономическая характеристика ООО «Стройинновация»

Сфера деятельности ООО «Стройинновация»:

- оказание складских услуг, в том числе по грузам, находящимся под таможенным контролем на складах временного хранения (СВХ);
- автомобильные перевозки, в том числе междугородные и международные, обеспечивающие планомерную и бесперебойную работу складов.

Все объекты недвижимости, расположенные на территории ООО «Стройинновация», принадлежат на праве собственности акционерному обществу. Земельный участок, на котором расположены главный корпус и складские помещения, площадью 9,188 га находится в собственности Общества (свидетельство о гос. регистрации права № 50-50-41/025/2008-069). Руководителем ООО "Стройинновация" является Генеральный директор Петров Игорь Валентинович, избранный на указанную должность сроком на 5 лет общим собранием участников 22.06.2007 г. Организационная структура ООО «Стройинновация» представлена на рис. 1 приложения 3.

Существующая организационная структура оптимально отражает разделение управленческих функций, полномочий и обеспечивает решение задач повышения конкурентоспособности и финансовой надёжности ООО «Стройинновация». Генеральному директору непосредственно подчиняются:

- по технической службе — главный инженер;
- по службе эксплуатации автотранспорта — заместитель генерального директора по эксплуатации автотранспорта;
- по финансово-экономическому блоку — заместитель генерального директора по экономике и финансам; заместитель генерального директора по коммерческим вопросам; главный бухгалтер;

- по службе эксплуатации логистики — заместитель генерального директора по логистике;
- отдел технического контроля (ОТК).

Главный инженер возглавляет технический блок и несёт ответственность за техническое состояние подвижного состава, состояние и развитие технической базы. Главному инженеру подчиняются: ремонтно-механические мастерские (РММ), отдел главного механика (ОГМ), производственно-технический отдел (ПТО), отдел охраны труда и безопасности дорожного движения (ООТ и БДД).

В подчинении у заместителя генерального директора по экономике и финансам находятся:

- финансово-экономический отдел (ФЭО), который возглавляет финансовую и планово-экономическую деятельность, организацию труда и заработной платы;
- общий отдел (ОО), который осуществляет общее делопроизводство, комплектование и подготовку кадров;
- отдел автоматизированных систем управления (ОАСУ);
- юрисконсульт — осуществляет юридическую и претензионную работу.

Заместителю генерального директора по коммерческим вопросам подчиняются:

отдел закупок (ОЗ), который занимается организацией и проведением регламентированных закупок МТР, работ, услуг для нужд ООО;

отдел материально-технического снабжения (ОМТС);

отдел сбыта (ОС), который занимается реализацией услуг, ценовой и тарифной политикой, маркетинговыми исследованиями, рекламной компанией.

Заместитель генерального директора по эксплуатации автотранспорта возглавляет работу:

отдела эксплуатации с диспетчерской и таксировочной службами (ОЭ), автоколонн.

Заместителю генерального директора по логистике подчиняются:

- отдел логистики ВЭД;

- отдел внутренней логистики;
- таможенные терминалы и терминалы СВХ.

Финансово-хозяйственная деятельность ООО "Стройинновация" осуществляется в соответствии с заключенными договорами. В 2010 г. заключено 330 хозяйственных договоров, из них 230 на оказание различные видов работ и услуг ООО «Стройинновация».

Уставный капитал равен 12 млн. 156 тыс. 690 рублей.

ООО «Стройинновация» - современный, динамично развивающийся, многофункциональный складской комплекс. Стратегия деятельности компании направлена на предоставление полного спектра услуг с учетом индивидуальных требований и особенностей бизнеса наших клиентов. Многолетний опыт работы, высокие стандарты качества и профессионализм лежат в основе реализации наших проектов.

Важным условием деятельности ООО «Стройинновация» является комплексный подход в решении задач: складская, таможенная и транспортная логистика - три основополагающих звена, позволяющих оптимизировать бизнеспроцессы наших партнеров, снижать их издержки и повышать уровень конкурентоспособности.

Складской комплекс представляет собой высокотехнологичный механизм, легко адаптируемый к любым логистическим схемам обработки грузовых потоков. Современный уровень оснащенности многоярусными стеллажными системами и широкий спектр погрузо-разгрузочной техники обеспечивают необходимые условия хранения товара и высокий уровень сервиса.

Общая площадь складских помещений составляет 30107 м² (в том числе открытые площадки 3069 м²). Рабочая площадь Главного корпуса 19025 м².

Общее количество ячеек в стеллажном хранении (главный корпус): 25469 п/мест. Все складские помещения отапливаемые. На территории складского комплекса размещен склад временного хранения (СВХ).

Площадь складских помещений СВХ составляет 2634,56 м². Для расширения зоны обслуживания клиентов, ООО «Стройинновация» арендует

складские площади ЗАО «Тигр». Общая площадь складских площадей составляет - 4126 м².

При анализе работы предприятия по складской переработке грузов целесообразно рассматривать два основных аспекта деятельности:

- обработка таможенных грузов на СВХ
- обработка нетаможенных грузов на коммерческих складах.

Обработка таможенных грузов на СВХ. В 2010 году всего на СВХ было обработано 6246 автомобилей (в 2009г. - 6002 а/м) и 28 (в 2009г. – 72) железнодорожных вагона от более 100 фирм. Общее количество выгруженных грузовых мест составило 1554946 (2009г. - 906186) общим весом 45273,666 тонн (2009г. – 41384,255 т). Основную долю составляет продукция ООО «Байерсдорф» (18315,22 т.) и ООО «Нутриция» (2639,501 т.).

Обработка нетаможенных грузов на коммерческих складах. Основной объем грузов находящихся на ответственном хранении на коммерческом складе составляет косметическая продукция фирм ООО «Байерсдорф» и ООО «Руссвелл». Кроме косметической продукции, ООО "Руссвелл" размещает на складах мебель и принадлежности для парикмахерских салонов (направление «Велонда»). Вторая категория нетаможенных грузов – продукты питания. Указанная группа товаров, находящихся на ответственном хранении, представлена фирмой ООО «Нутриция» (детское питание). Также на свободных складах размещается продукция фирм ООО «Теза Тэп», ООО «ВинХимКолор» (химикаты и красители) и ООО «ДАБ ПАМПС» (насосы и насосное оборудование).

Сочетание возможностей коммерческого склада, склада временного хранения и таможенного брокера представляется наиболее перспективной схемой обслуживания клиентов. Новейшее оборудование по обработке и контролю грузов, система безопасности, строгое соблюдение таможенного законодательства - основные факторы успешной работы компании в сфере обработки таможенных грузов.

Важным элементом инфраструктуры ООО «Стройинновация» стало направление по экспедированию и перевозкам. Широкий спектр услуг по международным перевозкам, перевозкам негабаритных и тяжеловесных грузов, обслуживанию сетевых клиентов существенно упрощает решение транспортных проблем и расширяет возможности бизнеса наших партнеров.

Автотранспортное подразделение предприятия осуществляет международные перевозки, а также перевозки по России и странам СНГ, гарантируя высокое качество, оперативность и безопасность. Предприятие располагает автомобильным парком, насчитывающим более 30 автотранспортных единиц, для перевозки негабаритных, рефрижераторных и малотоннажных грузов.

Общая характеристика подвижного состава.

Подвижной состав транспортно-экспедиторского отдела насчитывает 33 автомобиля, в том числе:

1. Грузовые автомобили - 25 единиц:

"VOLVO" FH-4X2 - 17 ед.; "VOLVO" FH-12 - 4 ед.; "VOLVO" FL-6 - 2 ед.; "ГАЗЕЛЬ" - 2 ед.

2. Легковые автомобили - 8 единиц: "FORD TOURNEO" - 1 ед.; "Chevrolet Lacetti" - 4 ед.; "Volkswagen" - 1 ед.; "УАЗ" - 1 ед.; "Audi" - 1 ед.;

Кадровый состав транспортно-экспедиторского отдела.

Всего 45 человек: ИТР – 7 чел., водителей – 37 чел., ремонтных рабочих – 1 чел.

В 2010 году выполнялись перевозки грузов в международном и междугороднем (внутреннем) сообщении.

Система охраны и безопасности комплекса обеспечивается сотрудниками лицензированного охранного предприятия.

Автономная система жизнеобеспечения, мощный парк инженерной и уборочной техники, высококвалифицированный персонал обеспечивают круглогодичное поддержание необходимых режимов хранения и полное функционирование инфраструктуры терминала.

Деятельность отдела логистики направлена на достижение коммерческого успеха и обеспечение стабильности бизнеса ООО «Стройинновация». Одной из важнейших задач отдела логистики, как и всего предприятия в целом, в 2010 году была задача сохранения существующих и привлечения новых клиентов на основе расширения спектра предлагаемых складских услуг, обеспечения высокого уровня сервиса, надежности, точности и безопасности.

Доходы по видам услуг за 2010 год приведены на рис. 2.1. Как видно из приведенных данных основная доля дохода фирма получает от хранения товара (43,14%) Существенное место по доходности занимают операции по комплектации (24,88%). Далее: погрузо-разгрузочные работы (8,74%) и обработка товара на СВХ (7,28%).

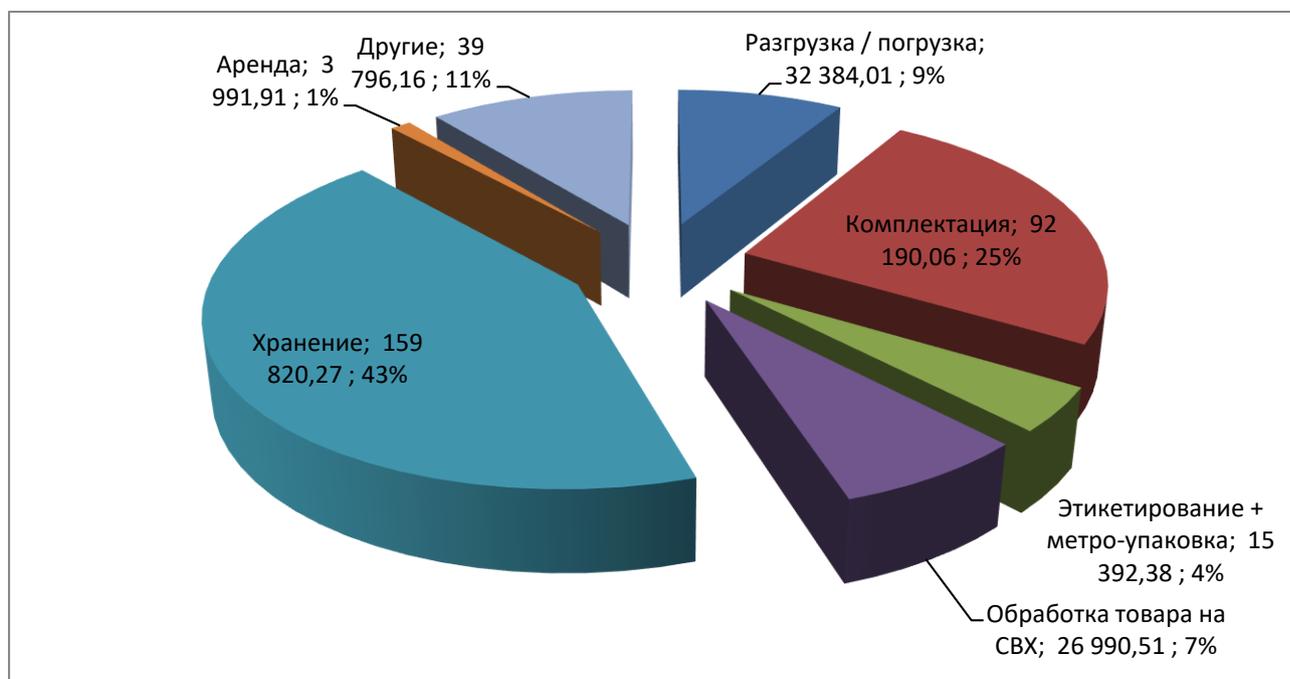


Рис. 2.1. Доходы по видам услуг ООО «Стройинновация» за 2010 год

Рассмотрим основные показатели финансового состояния предприятия и их динамику за 2006-2010 годы. Структура актива баланса и изменения в анализируемом периоде представлены в табл. 2.1. Анализируя актив баланса видно, что общая величина активов предприятия в отчетном периоде, по сравнению с базовым, значительно увеличилась. По сравнению с концом 31.12.2007 г. активы и валюта баланса выросли на 71,8%, что в абсолютном

выражении составило 79830 тыс. руб. Таким образом, в отчетном периоде актив баланса и валюта баланса находятся на уровне 191086 тыс. руб.

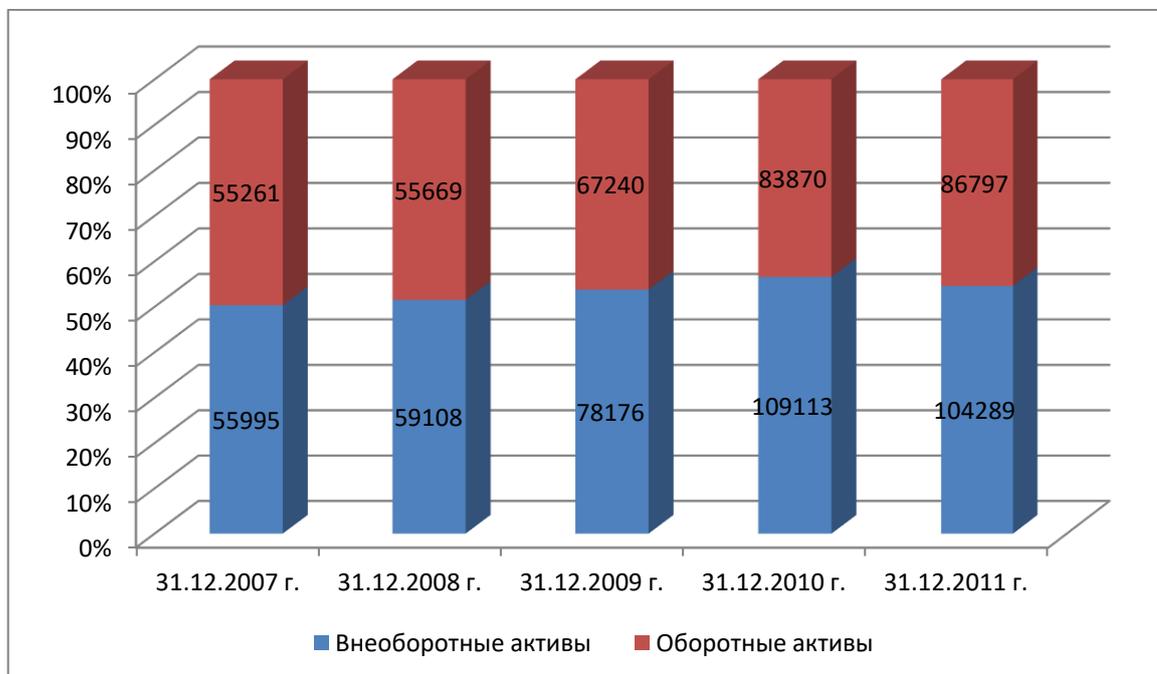
Таблица 2.1

Структура актива баланса ООО «Стройинновация»

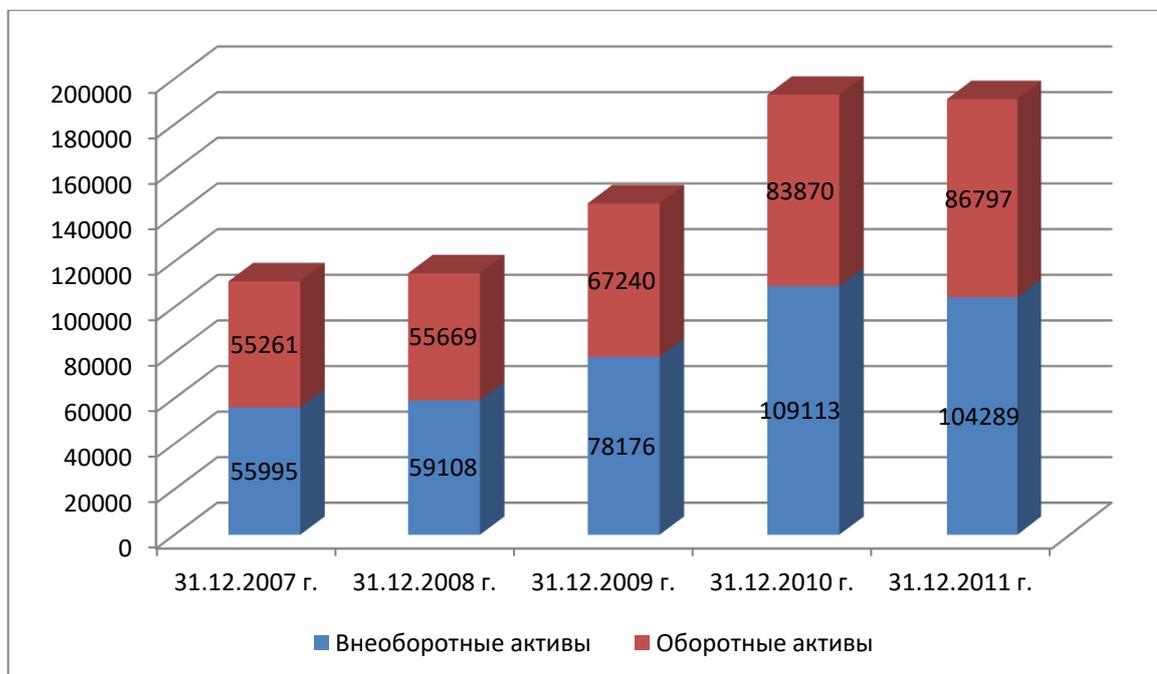
Наименование показателя	Дата начала	Дата окончания	Изменения		
			В абс.выр.	Темп прироста	Удельного веса
АКТИВ	31.12.2007	31.12.2011			
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
Основные средства	50 635	90 987	40 352	79,7%	2,1%
Незавершенное строительство	318	10 864	10 546	3 316,4%	5,4%
Отложенные налоговые активы	1 938	103	-1 835	-94,7%	-1,7%
Итого по разделу I	52 891	101 954	49 063	92,8%	5,8%
II ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
Запасы, в том числе:	3 816	5 786	1 970	51,6%	-0,4%
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	2 769	2 558	-211	-7,6%	-1,2%
расходы будущих периодов	1 047	3 228	2 181	208,3%	0,7%
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	11 067	4 405	-6 662	-60,2%	-7,6%
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	3 104	2 335	-769	-24,8%	-1,6%
- в том числе покупатели и заказчики	3 104	2 335	-769	-24,8%	-1,6%
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	28 109	43 768	15 659	55,7%	-2,4%
- в том числе покупатели и заказчики	19 686	33 554	13 868	70,4%	-0,1%
Краткосрочные финансовые вложения	12 269	10 019	-2 250	-18,3%	-5,8%
Денежные средства		22 819	22 819	0,0%	11,9%
Итого по разделу II	58 365	89 132	30 767	52,7%	-5,8%
БАЛАНС (сумма строк 190+290)	111 256	191 086	79 830	71,8%	0,0%

В более значительной степени это произошло за счет увеличения статьи «Основные средства». За прошедший период рост этой статьи составил 40352 тыс. руб. (в процентном соотношении - 79,7%) и уже на конец анализируемого периода ее значение «Основные средства» достигло 90987 тыс. руб.

В общей структуре активов внеоборотные активы, величина которых на 31.12.2007 г. составляла 52891 тыс. руб., возросли на 49063 тыс. руб. (темп прироста составил 92,8%), и на 31.12.2011 г. их величина составила 101954 тыс. руб. (53,4% от общей структуры имущества).



А) структура



Б) динамика

Рис. 2.2. Структура и динамика активов ООО «Стройинновация»

Величина оборотных активов, составлявшая на 31.12.2007 г. 58365 тыс. руб. также возросла на 30767 тыс. руб. (темп прироста составил 52,7%), и на 31.12.2011 г. их величина составила 89132 тыс. руб. (46,6% от общей структуры имущества).

Доля основных средств в общей структуре активов на 31.12.2011 г. составила 47,6% что говорит о «тяжелой» структуре активов предприятия и свидетельствует о значительных накладных расходах и высокой чувствительности к изменениям выручки.

Как видно из таблицы 2.1, на конец отчетного периода наибольший удельный вес в структуре совокупных активов приходится на внеоборотные активы (53,4%), что говорит о низко-мобильной структуре активов и способствует снижению оборачиваемости средств предприятия. Кроме того наблюдается тенденция в сторону ухудшения по сравнению с базовым анализируемым периодом. В отчетном периоде удельный вес внеоборотных активов в общей структуре баланса увеличился на 5,8%.

В структуре внеоборотных активов наибольшее изменение было вызвано увеличением на 40352 по сравнению с базовым периодом, статьи «Основные средства». В структуре оборотных активов наибольшее изменение было вызвано увеличением, на 22819 тыс. руб., по сравнению с базовым периодом, статьи «Денежные средства».

В структуре внеоборотных активов наибольшее изменение было вызвано увеличением на 40352 тыс. руб. по сравнению с базовым периодом, статьи «Основные средства». В структуре оборотных активов наибольшее изменение было вызвано увеличением, на 22819 тыс. руб., по сравнению с базовым периодом, статьи «Денежные средства».

В структуре оборотных активов на конец отчетного периода следует отметить высокую долю дебиторской задолженности. Величина долгосрочной и краткосрочной дебиторской задолженности покупателей и заказчиков на 31.12.2011 г. составила 35889 тыс. руб., в том числе - 2335 - долгосрочная (более 12 месяцев) дебиторская задолженность покупателей и заказчиков и 33554 -

краткосрочная дебиторская задолженность покупателей и заказчиков. Размер дебиторской задолженности за анализируемый период увеличился на 13099 тыс. руб., что является негативным изменением и может быть вызвано проблемой с оплатой продукции, либо активным предоставлением потребительского кредита покупателям, т.е. отвлечением части текущих активов и иммобилизацией части оборотных средств из производственного процесса.

Кроме того, рассматривая дебиторскую задолженность ООО «Стройинновация» следует отметить, что предприятие на 31.12.2011 г. имеет активное сальдо (дебиторская задолженность больше кредиторской). Таким образом, представляя своим клиентам бесплатный кредит в размере 20751 тыс. руб.

В целом динамику изменения актива баланса можно назвать положительной, но следует обратить внимание на увеличение краткосрочной дебиторской задолженности.

Структура пассива баланса и изменения в анализируемом периоде представлена в табл. 2.2. В части пассивов, увеличение валюты баланса в наибольшей степени произошло за счет роста статьи «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)». За прошедший период рост этой статьи составил 118463 тыс. руб. (в процентном соотношении ее рост составил 804,7%) и уже на конец анализируемого периода значение статьи «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» установилось на уровне 133185 тыс. руб. Рассматривая изменение собственного капитала ООО «Стройинновация» отметим, что его значение за анализируемый период значительно увеличилось. на 31.12.2011 г. величина собственного капитала предприятия составила 162749 тыс. руб. (85,2% от общей величины пассивов).

Доля заемных средств в совокупных источниках формирования активов за анализируемый период значительно снизилась. на 31.12.2011 г. совокупная величина заемных средств предприятия составила 28337 тыс. руб. (14,8% от общей величины пассивов). Снижение заемных средств предприятия ведет к

снижению степени его финансовых рисков и положительно влияет на его финансовую устойчивость, повышая степень независимости от заемных средств.

Таблица 2.2

Структура пассива баланса ООО «Стройинновация»

Наименование показателя	Дата начала	Дата окончания	Изменения		
			В абс.выр.	Темп прироста	Удельного веса
ПАССИВ	31.12.2007	31.12.2011			
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
Уставный капитал	12 156	12 156	0	0,0%	-4,6%
Добавочный капитал	16 192	16 192	0	0,0%	-6,1%
Резервный капитал	0	1 216	1 216	0,0%	0,6%
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	14 722	133 185	118 463	804,7%	56,5%
Итого по разделу III	43 070	162 749	119 679	277,9%	46,5%
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
Займы и кредиты	20 329	0	-20 329	-100,0%	-18,3%
Отложенные налоговые обязательства	2 382	2 985	603	25,3%	-0,6%
Итого по разделу IV	22 711	2 985	-19 726	-86,9%	-18,9%
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
Займы и кредиты	5 003	0	-5 003	-100,0%	-4,5%
Кредиторская задолженность, в том числе:	40 472	25 352	-15 120	-37,4%	-23,1%
поставщики и подрядчики	32 163	5 974	-26 189	-81,4%	-25,8%
задолженность перед персоналом организации	4 757	7 710	2 953	62,1%	-0,2%
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1 150	1 574	424	36,9%	-0,2%
задолженность по налогам и сборам	2 304	9 487	7 183	311,8%	2,9%
прочие кредиторы	98	607	509	519,4%	0,2%
Итого по разделу V	45 475	25 352	-20 123	-44,3%	-27,6%
БАЛАНС (сумма строк 490+590+690)	111 256	191 086	79 830	71,8%	0,0%

Анализируя изменение резервов предприятия и нераспределенной прибыли можно отметить, что за анализируемый период их общая величина возросла на 119679 тыс. руб. и составила 134401 тыс. руб. Изменение резервов составило 1216 тыс. руб., а нераспределенной прибыли 118463 тыс. руб. Это в целом можно

назвать положительной тенденцией так как увеличение резервов, фондов и нераспределенной прибыли может говорить о эффективной работе предприятия.



А) структура



Б) динамика

Рис. 2.2. Структура и динамика пассивов ООО «Стройинновация»

В общей структуре пассивов величина собственного капитала, которая на 31.12.2007 г. составляла 43070 тыс. руб., возросла на 119679 тыс. руб. (темп прироста составил 277,9%), и на 31.12.2011 г. его величина составила 162749 тыс.

руб. (85,2% от общей структуры имущества). В наибольшей степени это изменение произошло за счет роста статьи «Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)» - на 118463 тыс. руб.

В общей структуре задолженности краткосрочные пассивы на 31.12.2011 г. превышают долгосрочные на 22367 тыс. руб. что при существующем размере собственного капитала и резервов может и не повлиять на финансовую устойчивость предприятия, однако для улучшения структуры пассивов предпочтительно превышение долгосрочной задолженности над краткосрочной. Следует сопоставить вышеописанные факторы и провести более углубленный анализ.

Долгосрочная кредиторская задолженность, величина которой на 31.12.2007 г. составляла 22711 тыс. руб., снизилась на -19726 тыс. руб. (темп уменьшения составил -86,9%), и на 31.12.2011 г. ее величина составила 2985 тыс. руб. (1,6% от общей структуры имущества).

Наибольшее влияние на снижение долгосрочных пассивов оказало уменьшение статьи «Займы и кредиты». За прошедший период снижение значения этой статьи составило -20329 тыс. руб. (в процентном соотношении - - 100,0%) и уже на конец анализируемого периода значение статьи «Займы и кредиты» установилось на уровне 0 тыс. руб.

Величина краткосрочной кредиторской задолженности, которая на 31.12.2007 г. составляла 45475 тыс. руб. также снизилась на -20123 тыс. руб. (темп снижения дебиторской задолженности составил -44,3%), и на 31.12.2011 г. ее величина установилась на уровне 25352 тыс. руб. (13,3% от общей структуры имущества).

Наибольшее влияние на снижение краткосрочной кредиторской задолженности оказало уменьшение статьи «поставщики и подрядчики». За прошедший период снижение значения этой статьи составило -26189 тыс. руб. (в процентном соотношении снижение составило -81,4%) и уже на конец анализируемого периода значение статьи «поставщики и подрядчики» установилось на уровне 5974 тыс. руб.

Наибольший удельный вес в структуре краткосрочной кредиторской задолженности на 31.12.2011 г. составляет статья «задолженность по налогам и сборам». На конец анализируемого периода величина задолженности по данной статье составляет 9487 тыс. руб. (доля в общей величине краткосрочной дебиторской задолженности 37,4%)

Таким образом, изменение за анализируемый период структуры пассивов следует признать в подавляющей части позитивным.

Изменение отчета о прибылях и убытках в отчетном периоде, по сравнению с базовым, представлено в табл. 2.3.

Таблица 2.3

Показатели финансово - хозяйственной деятельности ООО
«Стройинновация» - Отчет о прибылях и убытках (Форма №2)

Наименование показателя	Дата начала	Дата окончания	Изменения		
	31.12.2007 г.	31.12.2011 г.	В абс.выр.	Темп прироста	Удельного веса
Доходы и расходы по обычным видам деятельности					
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	210 599	361 034	150 435	71,4%	-
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	(169 594)	(257 087)	87 493	51,6%	9,3%
Валовая прибыль	41 005	103 947	62 942	153,5%	9,3%
Управленческие расходы	(26 073)	(49 045)	22 972	88,1%	1,2%
Прибыль (убыток) от продаж	14 932	54 902	39 970	267,7%	-8,1%
Прочие доходы и расходы					
Проценты к получению	2		2	100,0%	0,0%
Проценты к уплате	(3 814)		-3 814	-100,0%	-1,8%
Прочие доходы	4 741	13 383	8 642	182,3%	-1,5%
Прочие расходы	(10 668)	(35 261)	24 593	230,5%	4,7%
Прибыль (убыток) до налогообложения	5 193	33 024	27 831	535,9%	-6,7%
Отложенные налоговые активы	(323)	(15)	308	95,4%	-0,1%
Отложенные налоговые обязательства	(474)	(156)	-318	-67,1%	-0,2%
Текущий налог на прибыль	(924)	(7 244)	6 320	684,0%	1,6%
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	3 472	25 609	22 137	637,6%	-5,4%

Из таблицы 2.3 видно, что выручка от реализации компании по сравнению с базовым периодом значительно увеличилась (с 210599 тыс. руб. на 31.12.2007 г. до 361034 тыс. руб. на 31.12.2011 г.). За анализируемый период изменение объема продаж составило 150435 тыс. руб. Тем прироста составил 71,4%

Валовая прибыль на 31.12.2007 г. составляла 41005 тыс. руб. За анализируемый период она возросла на 62942 тыс. руб., что следует рассматривать как положительный момент и на 31.12.2011 г. составила 103947 тыс. руб.

Прибыль от продаж на 31.12.2007 г. составляла 14932 тыс. руб. За анализируемый период она, также как и валовая прибыль, возросла на 39970 тыс. руб., и на 31.12.2011 г. прибыль от продаж составила 54902 тыс. руб.

Следует отметить высокий уровень управленческих расходов в структуре отчета о прибылях и убытках организации. На начало анализируемого периода их доля составляла 15,4%, от себестоимости реализованной продукции, а на конец периода - 19,1% от себестоимости проданных товаров, продукции, работ, услуг.

Показателем повышения эффективности деятельности предприятия можно назвать более высокий рост выручки по отношению к росту себестоимости, который составил 71,4% по сравнению с ростом себестоимости (51,6%).

Отрицательным моментом являются убытки по прочим доходам и расходам - на 31.12.2011 г. сальдо по ним установилось на уровне -21878 тыс. руб., однако наблюдается положительная тенденция – за период с конца 31.12.2007 г. по конец 31.12.2011 г. сальдо по прочим доходам и расходам увеличилось на 29423 тыс. руб.

Как видно из таблицы 2.3, чистая прибыль за анализируемый период выросла на 22137 тыс. руб., и наконец 31.12.2011 г. установилась на уровне 25609 тыс. руб. (темп прироста составил 637,6%).

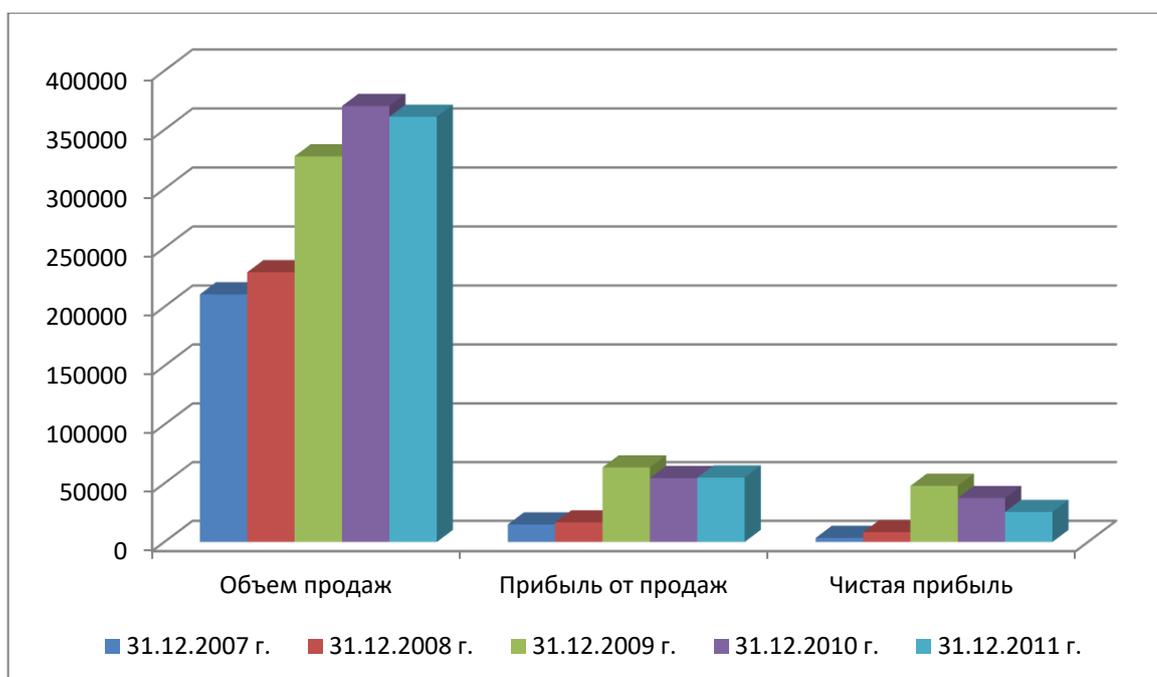


Рис. 2.4. Динамика показателей финансово - хозяйственной деятельности ООО «Стройинновация»

Рассматривая динамику показателей финансово - хозяйственной деятельности ООО «Стройинновация» особое внимание следует обратить на рентабельность чистых активов и средневзвешенную стоимость капитала.

Для успешного развития деятельности необходимо, чтобы рентабельность чистых активов была выше средневзвешенной стоимости капитала, тогда предприятие способно выплатить не только проценты по кредитам и объявленные дивиденды, но и реинвестировать часть чистой прибыли в производство.

В рассматриваемом в таблице 2.4 случае, на конец анализируемого периода рентабельность собственного капитала равна 17,08%, что больше показателя средневзвешенной стоимости капитала, значение которого составило в соответствующем периоде 0,00%. Это говорит о том, что предприятие способно выплатить не только проценты по кредитам и объявленные дивиденды, но и реинвестировать часть чистой прибыли в производство.

Рассматривая динамику доходов и расходов ООО «Стройинновация» можно сказать, что в целом за анализируемый период ее можно назвать положительной. Однако следует обратить внимание на следующие моменты: (увеличение управленческих расходов, уменьшение сальдо по прочим доходам и расходам,).

Рентабельность - показатель эффективности единовременных и текущих затрат. В общем виде рентабельность определяется отношением прибыли к единовременным или текущим затратам, благодаря которым получена эта прибыль.

Динамика показателей рентабельности ООО «Стройинновация» за 31.12.2007 г. - 31.12.2011 г. г.г. представлены в таблице № 2.4.

Таблица 2.4

Показатели рентабельности ООО «Стройинновация»

Наименование показателя	Дата начала	Дата окончания	Изменения	
	31.12.2007 г.	31.12.2011 г.	В абс.выр.	Темп прироста
Общая рентабельность, %	2,5%	9,1%	6,7%	271,0%
Рентабельность продаж, %	7,1%	15,2%	8,1%	114,5%
Рентабельность собственного капитала, %	8,1%	17,1%	9,0%	111,9%
Рентабельность акционерного капитала, %	28,6%	210,7%	182,1%	637,6%
Рентабельность оборотных активов, %	5,9%	28,7%	22,8%	383,0%
Общая рентабельность производственных фондов, %	7,9%	32,6%	24,7%	311,8%
Рентабельность всех активов, %	3,1%	13,4%	10,3%	329,4%
Рентабельность основной деятельности	19,5%	28,8%	9,3%	47,9%
Рентабельность производства, %	24,2%	40,4%	16,3%	67,2%

Рассматривая показатели рентабельности, прежде всего следует отметить, что и на начало, и на конец анализируемого периода частное от деления прибыли до налогообложения и выручки от реализации (показатель общей рентабельности) находится у ООО «Стройинновация» ниже среднеотраслевого значения, установившегося на уровне 7,75%. На начало периода показатель общей рентабельности на предприятии составлял 2,5%, а на конец периода 9,1% (изменение в абсолютном выражении за период - (6,7%)). Это следует рассматривать как отрицательный момент и искать пути повышения эффективности деятельности организации.

Повышение рентабельности собственного капитала с 8,06% до 17,08% за анализируемый период было вызвано увеличением чистой прибыли предприятия за анализируемый период на 22137 тыс. руб.

Как видно из таблицы 2.4, за анализируемый период значения большинства показателей рентабельности увеличились, что следует скорее рассматривать как положительную тенденцию.

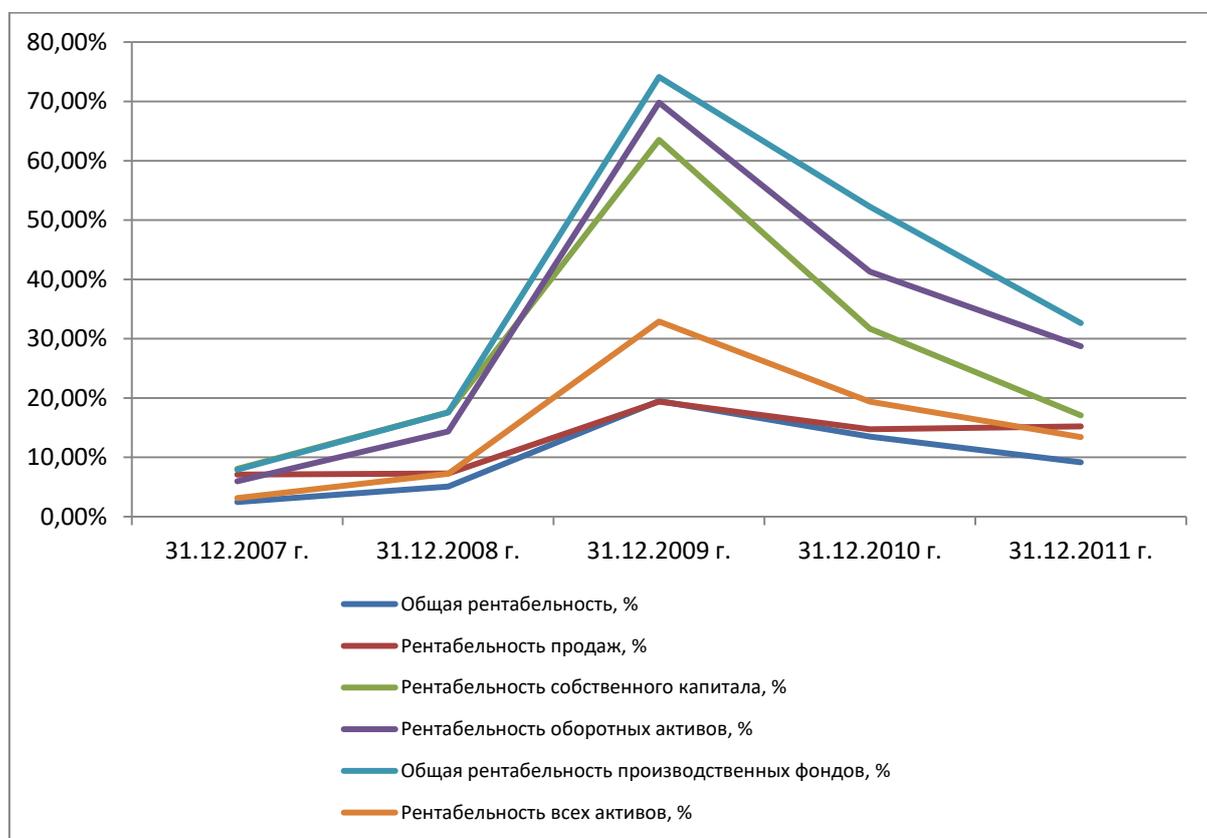


Рис. 2.4. Динамика показателей рентабельности ООО «Стройинновация»

Основные элементы учетной политики предприятия следующие.

В бухгалтерской отчетности ООО «Стройинновация» активы и обязательства оценены по фактическим затратам.

К основным средствам в бухгалтерском учете и отчетности Общества отнесены объекты, удовлетворяющие условиям признания согласно п. 4 Положения по бухгалтерскому учету «Учет основных средств» ПБУ 6/01, утвержденного приказом Минфина России от 30.03.2001 № 26н.

Объекты недвижимого имущества отражаются в составе основных средств ООО «Стройинновация» с даты подачи документов на государственную регистрацию права собственности.

Активы, в отношении которых выполняются указанные выше условия и стоимостью не более 20 000 рублей за единицу, отражаются в бухгалтерском учете и бухгалтерской отчетности Общества в составе материально-

производственных запасов. Стоимость данных активов списывается на затраты по мере передачи их в эксплуатацию. В целях обеспечения сохранности, после ввода в эксплуатацию контроль за их движением ведется в забалансовом учете. Ответственность за сохранность данных объектов возложена на материально-ответственных лиц в местах хранения и эксплуатации объектов.

Основные средства предприятия отражены в бухгалтерском балансе по первоначальной стоимости за минусом суммы амортизации, начисленной за время их использования. Переоценка основных средств не производится.

Первоначальная стоимость основных средств определена по фактическим затратам на их приобретение.

Первоначальная стоимость основных средств, стоимость которых при приобретении выражена в иностранной валюте, определена исходя из курса иностранной валюты, действовавшего на дату принятия объектов к бухгалтерскому учету в качестве вложений во внеоборотные активы.

Амортизация основных средств, приобретенных до 01.01.2002, осуществляется по единым нормам амортизационных отчислений, утвержденным Постановлением Совета Министров СССР от 22.10.1990 № 1072 «О единых нормах амортизационных отчислений на полное восстановление основных фондов народного хозяйства СССР».

Амортизация основных средств, приобретенных после 01.01.2002, начисляется линейным методом исходя из установленных Обществом сроков полезного использования, определенных при принятии объектов к бухгалтерскому учету на основании Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы, утвержденной постановлением Правительства РФ от 01.01.2002 № 1.

Для основных средств, не указанных в Классификации, амортизация рассчитывается исходя из сроков полезного использования, установленных комиссией по приемке-передаче основных средств, назначаемой приказом руководителя, в соответствии с техническими условиями эксплуатации и рекомендациями организаций-изготовителей.

Таблица 2.5

Тест проверки состояния внутреннего контроля и учета основных средств

N п/п	Содержание вопроса	Ответ		Уровень оценки
		да	нет	
1	Имеется ли в организации служба внутреннего контроля		x	Низкий
2	Организован ли отдельный синтетический и аналитический учет в организации	x		Средний
3	Применяются ли типовые формы аналитического учета основных средств	x		Высокий
4	Все ли объекты основных средств отражены в аналитическом учете	x		Высокий
5	Проводятся ли инвентаризации основных средств	x		Средний
6	Создается ли для проведения инвентаризации комиссия		x	Низкий
7	Участвуют ли в проведении инвентаризации представители общественности		x	Низкий
8	Осуществляется ли контроль за основными средствами со стороны руководства предприятия		x	Низкий
9	Правильно ли начисляется износ по основным средствам	x		Средний
10	Все ли объекты распределены по материально-ответственным лицам		x	Низкий
11	Учитывается ли движение основных средств при начислении амортизации	x		Средний
12	Применяется ли метод ускоренной амортизации по отдельным объектам основных средств		x	Средний
13	Все ли объекты приняты в расчет при начислении амортизации	x		Высокий
14	Все ли объекты распределены по материально-ответственным лицам		x	Средний
19	Оформляется ли документально выбытие основных средств	x		Высокий
20	Правильно ли исчисляется сумма НДС при поступлении, реализации и выбытии основных средств	x		Средний

Сроки полезного использования объектов основных средств, бывших в употреблении, определяются с учетом срока использования объекта предыдущим собственником.

Амортизация не начисляется по земельным участкам, объектам природопользования; музейным предметам и музейным коллекциям, другим объектам основных средств, потребительские свойства которых с течением времени не изменяются.

Затраты на ремонт основных средств включаются в расходы отчетного периода в полном объеме.

Для оценки риска системы учета основных средств и обобщения данных анализа системы учета проведем тест для проверки состояния внутреннего контроля и учета основных средств (см. таблицу 2.5).

Анализ данных таблицы показывает, что в ООО «Стройинновация» средний уровень состояния системы внутреннего контроля учета основных средств и он нуждается в совершенствовании.

Исходя из анализа первичных документов типичные ошибки и нарушения в организации и методике ведения первичного учета ООО «Стройинновация» можно выделять мелкие нарушения, допускаемые работниками бухгалтерии в процессе сбора и регистрации; накопления и обработки первичных хозяйственных фактов. Например, при сборе и регистрации первичных хозяйственных фактов бухгалтеры допускают счетные ошибки при фиксации оперативного факта и т.д.

2.2 Анализ эффективности использования основных средств

Анализ наличия и движения основных средств за 2009-2011 гг. составлен по данным формы №5 финансовой отчетности предприятия и приведен в таблицах 2.6-2.8.

Движение основных средств связано с осуществлением хозяйственных операций по поступлению, внутреннему перемещению и выбытию основных средств.

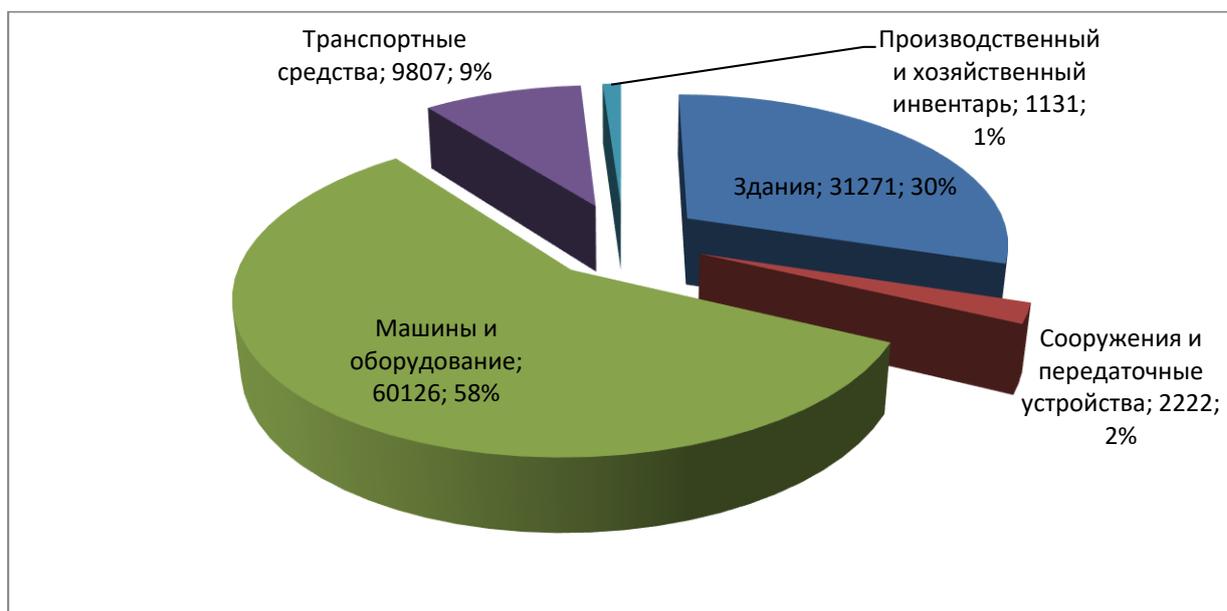


Рис. 2.5. Структура основных средств по остаточной стоимости на 01.01.2008 г.

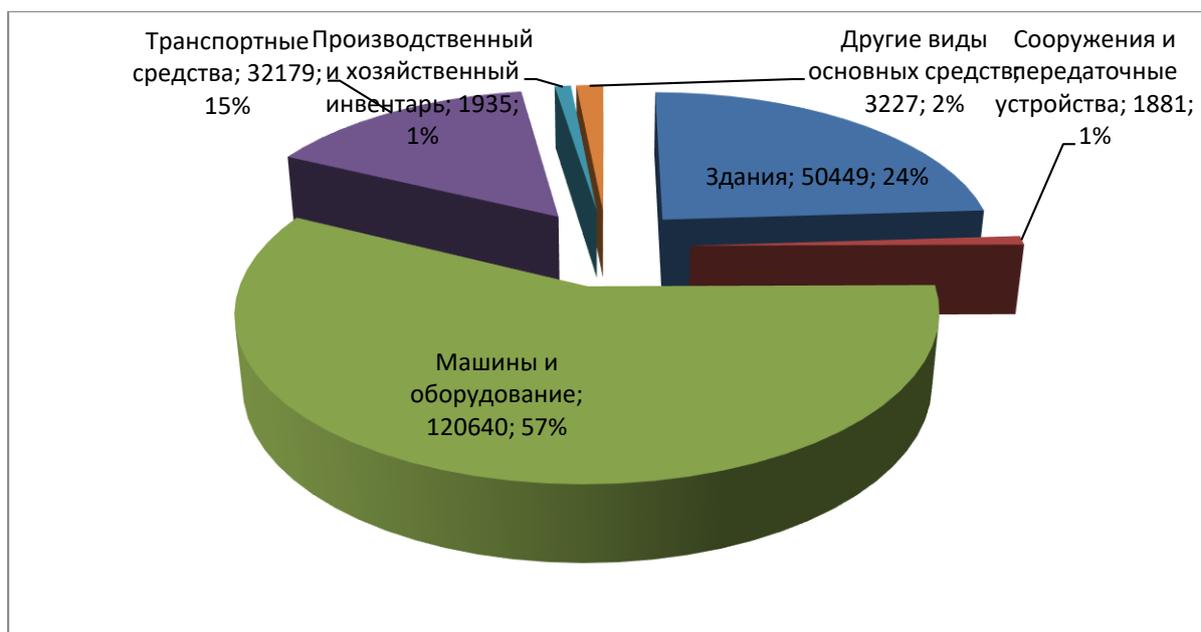


Рис. 2.6. Структура основных средств по остаточной стоимости на 01.01.2012 г.

По величине стоимости наиболее значимыми элементами состава основных средств организации на начало периода - 01.01.2008 г. являются: машины и оборудование (60126 тыс. руб.), здания (31271 тыс. руб.), транспортные средства (9807 тыс. руб.), сооружения и передаточные устройства (2222 тыс. руб.).

Таблица 2.6

Анализ наличия и движения основных средств за 2009 г. (остаточная стоимость)

Показатели	Движение средств								Изменение уд. веса остатков, (+,-) %	Темпы роста остатков, %
	остаток на начало		поступило		выбыло		остаток на конец			
	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %		
Здания	31271	29,9	1332	1,7		0,0	32603	18,0	-11,9	104,3
Сооружения и передаточные устройства	2222	2,1		0,0		0,0	2222	1,2	-0,9	100,0
Машины и оборудование	60126	57,5	34949	43,5	2454	68,7	92621	51,1	-6,4	154,0
Транспортные средства	9807	9,4	42603	53,0	467	13,1	51943	28,6	19,3	529,7
Производственный и хозяйственный инвентарь	1131	1,1	1457	1,8	653	18,3	1935	1,1	0,0	171,1
Другие виды основных средств										
Итого	104557	100,0	80341	100,0	3574	100,0	181324	100,0	0,0	173,4
Производственные	104557	100,0	80341	100,0	3574	100,0	181324	100,0	0,0	173,4
Непроизводственные	0	0,0	0	0,0	0	0,0	0	0,0	0,0	

Таблица 2.7

Анализ наличия и движения основных средств за 2009 г. (остаточная стоимость)

Показатели	Движение средств								Изменение уд. веса остатков, (+,-) %	Темпы роста остатков, %
	остаток на начало		поступило		выбыло		остаток на конец			
	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %		
Здания	32603	18,0		0,0	123	0,4	32480	18,6	0,6	99,6
Сооружения и передаточные устройства	2222	1,2		0,0	341	1,0	1881	1,1	-0,2	84,7
Машины и оборудование	92621	51,1	24903	92,6	1041	3,1	116483	66,5	15,5	125,8
Транспортные средства	51943	28,6	1990	7,4	31677	95,5	22256	12,7	-15,9	42,8
Производственный и хозяйственный инвентарь	1935	1,1		0,0		0,0	1935	1,1	0,0	100,0
Другие виды основных средств										
Итого	181324	100,0	26893	100,0	33182	100,0	175035	100,0	0,0	96,5
Производственные	181324	100,0	26893	100,0	33182	100,0	175035	100,0	0,0	96,5
Непроизводственные	0	0,0	0	0,0	0	0,0	0	0,0	0,0	

Таблица 2.8

Анализ наличия и движения основных средств за 2011 г. (остаточная стоимость)

Показатели	Движение средств								Изменение уд. веса остатков, (+,-) %	Темпы роста остатков, %
	остаток на начало		поступило		выбыло		остаток на конец			
	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %		
Здания	32480	18,6	17977	49,1	8	0,6	50449	24,0	5,4	155,3
Сооружения и передаточные устройства	1881	1,1		0,0		0,0	1881	0,9	-0,2	100,0
Машины и оборудование	116483	66,5	4632	12,7	475	35,9	120640	57,4	-9,2	103,6
Транспортные средства	22256	12,7	10763	29,4	840	63,5	32179	15,3	2,6	144,6
Производственный и хозяйственный инвентарь	1935	1,1		0,0		0,0	1935	0,9	-0,2	100,0
Другие виды основных средств	0	0,0	3227	8,8		0,0	3227	1,5	1,5	
Итого	175035	100,0	36599	100,0	1323	100,0	210311	100,0	0,0	120,2
Производственные	175035	100,0	36599	100,0	1323	100,0	210311	100,0	0,0	120,2
Непроизводственные	0	0,0	0	0,0	0	0,0	0	0,0	0,0	

Таблица 2.9

Анализ наличия и движения основных средств за 2009-2011 г. (остаточная стоимость)

Показатели	Движение средств								Изменение уд. веса остатков, (+,-) %	Темпы роста остатков, %
	остаток на 01.01.07		поступило		выбыло		остаток на 01.01.10			
	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %	т. р.	у. в, %		
Здания	31271	29,9	19309	13,4	131	0,3	50449	24,0	-5,9	161,3
Сооружения и передаточные устройства	2222	2,1	0	0,0	341	0,9	1881	0,9	-1,2	84,7
Машины и оборудование	60126	57,5	64484	44,8	3970	10,4	120640	57,4	-0,1	200,6
Транспортные средства	9807	9,4	55356	38,5	32984	86,6	32179	15,3	5,9	328,1
Производственный и хозяйственный инвентарь	1131	1,1	1457	1,0	653	1,7	1935	0,9	-0,2	171,1
Другие виды основных средств	0	0,0	3227	2,2	0	0,0	3227	1,5	1,5	
Итого	104557	100,0	143833	100,0	38079	100,0	210311	100,0	0,0	201,1
Производственные	104557	100,0	143833	100,0	38079	100,0	210311	100,0	0,0	201,1

Значимость элементов не меняется и к концу периода. Однако заметен рост удельного веса транспортных средств, который увеличился до 15% за три года.

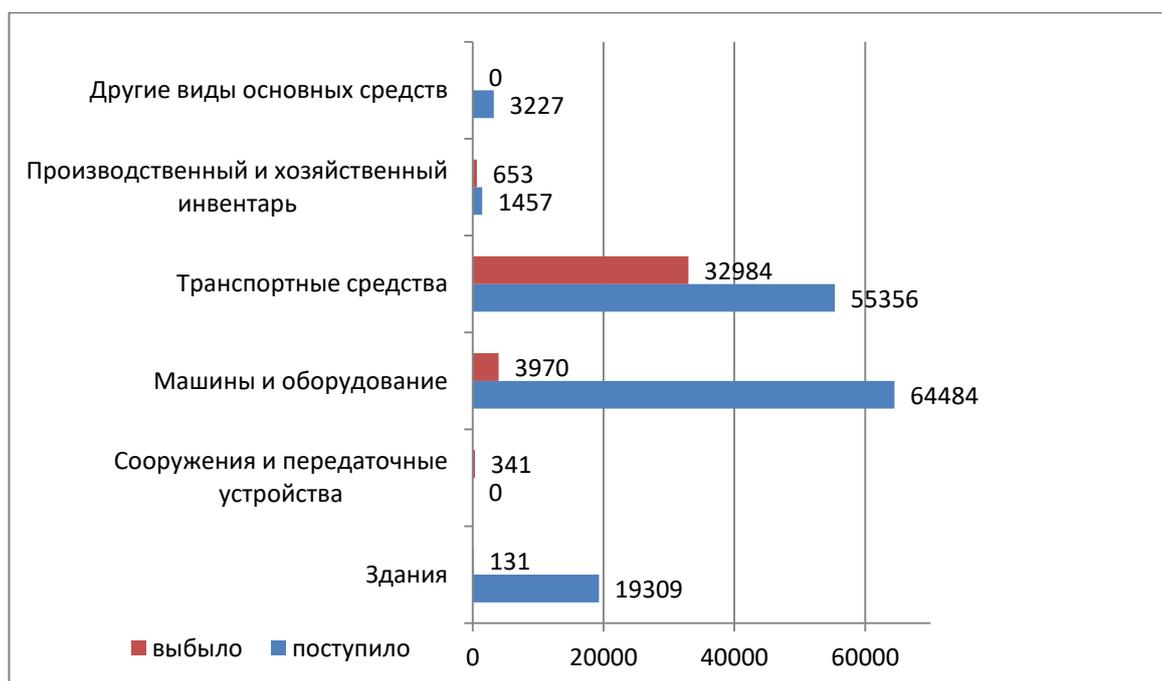


Рис. 2.7. Динамика поступления и выбытия основных средств по остаточной стоимости за 2009-2011 гг.

Стоимость основных средств по остаточной стоимости за период 2009-2011 гг. увеличилась на 105754 тыс. руб. (210311-104557) или на 101,1%, что сложилось, в основном, под воздействием превышения поступления машин и оборудования и транспортных средств над выбытием. Экономия основных средств за период определяется по расчету:

$$\text{ЭКОС} = \text{ОС}_{2011\text{ср}} - \text{ОС}_{2009\text{ср}} * \text{TV}$$

где TV – темпы роста объема производства товаров.

Темп роста объема производства составляет:

$$\text{TV} = \text{VTP}_{2011} / \text{VPP}_{2009} = 361\,034 / 327\,572 = 1,102$$

где VTP₂₀₁₁ – объем производства в текущем периоде,

VPP₂₀₀₉ – объем производства в предыдущем периоде.

Отсюда:

ЭКОС = 192673 – 142940,5 * 1,102 = 35152,57 тыс. руб. В данном случае имеет место перерасход основных средств на сумму 35152,57 тыс. руб. (18,2%

относительно стоимости основных средств на конец периода). Этот показатель является значимым для организации, поскольку отражает почти пятую часть годовой суммы возврата инвестиций в основные средства, влияет на амортизационную составляющую себестоимости товаров, а, значит и на цену товаров, повышает налоговую составляющую в части налога на имущество (недвижимость).

Таблица 2.10

Анализ состояния основных средств за 2007-2009 г. (остаточная стоимость)

Показатели	2009 год	2010 год	2011 год	Отклонение +, -		Темп роста, %	
				2009 год	2010 год	2009 год	2010 год
1. Среднегодовая стоимость основных средств, тыс. руб.	142940,5	178179,5	192673,0	35239,0	14493,5	124,7	108,1
2. Прибыль от продажи продукции, тыс. руб.	63 520	54 480	54 902	-9040,0	422,0	85,8	100,8
3. Коэффициент износа, %	0,542	0,568	0,559	0,027	-0,009	104,9	98,4
4. Коэффициент годности, %	0,458	0,432	0,441	-0,027	0,009	94,2	102,1
5. Коэффициент обновления, %	0,443	0,154	0,174	-0,289	0,020	34,7	113,3
6. Срок обновления основных средств, лет	1,301	6,742	4,783	5,441	-1,960	518,1	70,9
7. Коэффициент интенсивности обновления	0,044	1,234	0,036	1,189	-1,198	2773,6	2,9
8. Коэффициент выбытия, %	0,034	0,183	0,008	0,149	-0,175	535,4	4,1
9. Коэффициент реальной стоимости основных средств в имуществе, %	0,504	0,455	0,442	-0,049	-0,013	90,2	97,2
10. Уд. вес активной части в общем объеме основных средств, %	0,750	0,795	0,757	0,045	-0,038	106,0	95,2

Состояние основных средств оценим также системой общеизвестных показателей (табл. 2.10). Коэффициент обновления отражает долю новых основных средств в составе всех основных средств на конец периода. Самый высокий коэффициент обновления зарегистрирован в 2008 году 0,443, а в 2010 году он снизился до 0,174.

Коэффициент интенсивности обновления отражает величину выбывших средств на единицу вновь вводимых объектов, т. е. количество выбывающих устаревших объектов в результате введения новых. Этот показатель характеризует темп технического прогресса. Его увеличение с 0,044 в 2009 году

до 0,1,234 в 2010 году свидетельствует о сокращении сроков эксплуатации средств, ликвидации устаревших объектов. Однако в 2011 году наблюдается снижение коэффициента до 0,036.

Значение коэффициента годности характеризует ту часть основных средств, стоимость которых еще не перенесена на продукт.

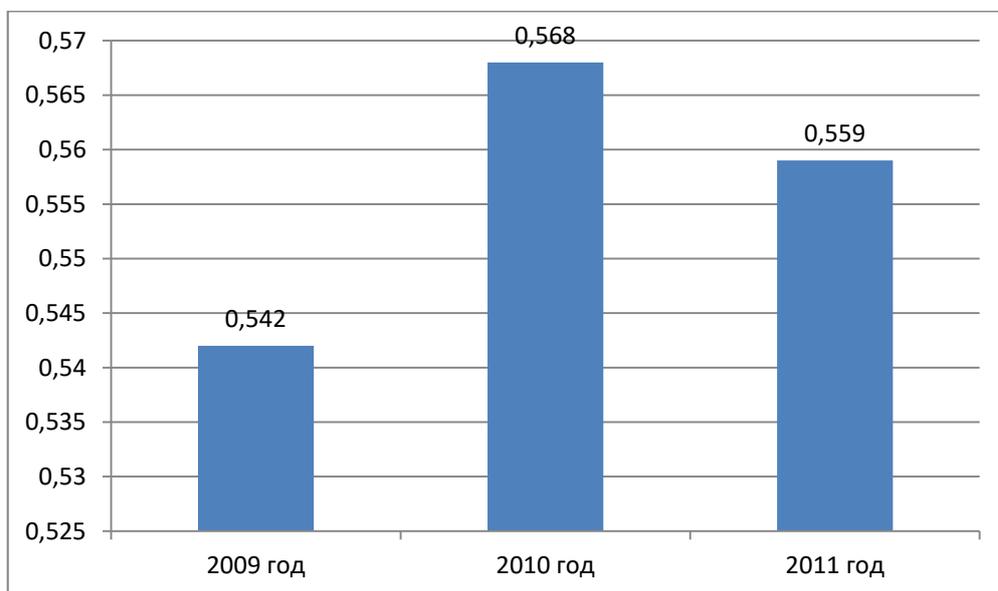


Рис. 2.8. Динамика коэффициента износа

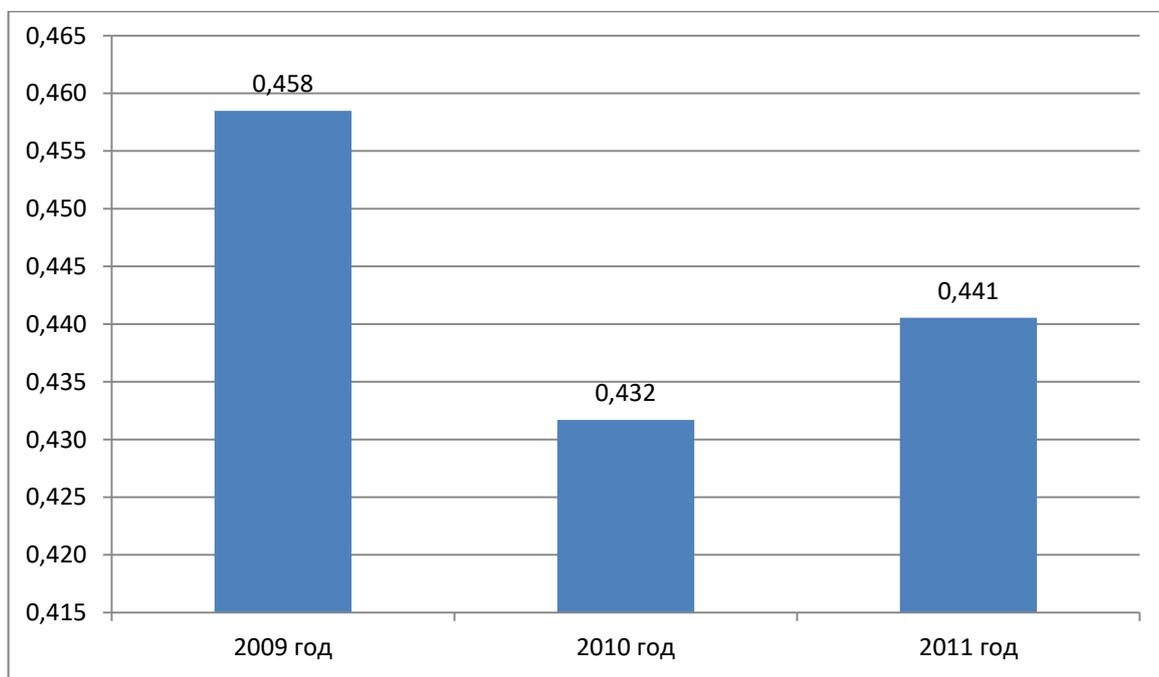


Рис. 2.9. Динамика коэффициента годности

Согласно данным 55,9% стоимости еще не перенесено на конечный продукт. Это свидетельствует о приемлемом состоянии основных средств (коэффициент износа на конец 2010 года 44,1%). Коэффициент выбытия

характеризует долю выбывших основных средств в общей стоимости основных средств на начало периода. Он снизился с 0,034 в 2009 году до 0,008 в 2011 году, что свидетельствует о снижении выбытия основных средств. Так как в отчете о движении денежных средств зафиксированы поступления от продажи основных средств, то можно сделать вывод, что они выбывают из-за продажи. В 2011 году по данным формы №5 поступило 26893 тыс. руб. основных средств. Тогда как по данным формы №4 за них уплачено 20 173, что свидетельствует о покупке основных средств – бывших в эксплуатации или недостатке учётной деятельности на предприятии.

Если в таблице 2.10 фигурировали усредненные данные по остаточной стоимости и амортизации за год, то в таблице 2.11 рассмотрим данные по износу и годности основных средств за 2011 год. Выполненные расчеты свидетельствуют об удовлетворительном состоянии основных средств организации, т.к. коэффициент износа составляет 55,0% на начало периода и 57,1% - на конец.

Таблица 2.11

Характеристика изношенности основных средств организации в 2011
году

Элементы состава основных средств	Первоначальная стоимость, тыс. руб.		Сумма износа, тыс. руб.		Коэффициент износа, %		Коэффициент годности, %	
	на начало периода	на конец периода	на начало периода	на конец периода	на начало периода	на конец периода	на начало периода	на конец периода
Здания и сооружения	34361	52330	14783	15098	43,0%	28,9%	57,0%	71,1%
Машины, оборудование, транспортные средства	138739	152819	80753	104039	58,2%	68,1%	41,8%	31,9%
Другие	1935	5162	721	1048	37,3%	20,3%	62,7%	79,7%
Итого:	175035	210311	96257	120185	55,0%	57,1%	45,0%	42,9%

Благодаря усилиям организации по обновлению основных средств, наблюдается только незначительная тенденция к росту коэффициента износа. Коэффициент износа по активной части основных средств составляет 58,2% на начало периода и 68,1% - на конец. Эти показатели выше, чем в целом по

организации, и также имеют тенденцию к рочту. Следовательно, деятельность организации по обновлению основных средств необходимо продолжить.



Рис. 2.10. Состав наличного оборудования

Оборудование подразделяется на наличное, установленное и действующее. К наличному относится все имеющееся в организации оборудование, не зависимо от того, где оно находится (в цехах, на складе) и в каком состоянии. К установленному относится смонтированное и подготовленное к работе оборудование, находящееся в цехах, причем часть установленного оборудования может быть в резерве, на консервации, в плановом ремонте, модернизации. Действующее оборудование - это фактически работающее в отчетном периоде оборудование независимо от продолжительности. В соответствии с выделенными группами, степень использования оборудования характеризуется следующими коэффициентами:

коэффициент использования парка наличного оборудования:

$$K_n = \frac{\text{Количество действующего оборудования}}{\text{Количество наличного оборудования}};$$

коэффициент использования парка установленного оборудования:

$$K_y = \frac{\text{Количество действующего оборудования}}{\text{Количество установленного оборудования}};$$

- коэффициент использования оборудования сданного в эксплуатацию:

$$K_s = \frac{\text{Количество установленного оборудования}}{\text{Количество наличного оборудования}}.$$

Если значения показателей близки к единице, то оборудование используется с высокой степенью загрузки, а производственная программа

соответствует производственной мощности. Табл. 2.12 содержит расчет данных коэффициентов для исследуемой организации.

Таблица 2.12

Анализ использования парка оборудования в организации

Показатели	2010	2011	Отклонение, (+,-)
1. Количество наличного оборудования, ед.	109	115	6
1.1. установленного, ед.	101	113	12
1.1.1 действующего, ед.	101	113	12
1.1.2. бездействующего, ед.	0	0	0
1.2. не установленного, ед.	8	2	-6
Коэффициенты использования: сданного в эксплуатацию оборудования (стр.1.1 / стр.1)	0,927	0,983	0,056
парка наличного оборудования (стр.1.1.1 / стр.1)	0,927	0,983	0,056
парка установленного оборудования (стр.1.1.1 / стр.1.1)	1,000	1,000	0,000

Задача наиболее полного использования оборудования заключается в том, чтобы свести к минимуму количество не установленного бездействующего оборудования. С этой целью необходимо сближение величин, характеризующих количество наличного, установленного и работающего оборудования.

Результаты анализа показывают, что установленного оборудования в предыдущем году было 92,7%, а в отчетном – 98,3% от общего количества, все оно является действующим, и коэффициент его использования равен единице, что положительно характеризует эффективность использования парка оборудования в организации.

Имеется 2 единицы не установленного оборудования. Причины бездействия оборудования должны быть выяснены, и приняты решения об его установке или продаже.

Производственная мощность организации характеризует возможный выпуск товаров при достигнутом или намеченном уровне техники, технологии

и организации производства. Степень использования производственных мощностей характеризуется следующими коэффициентами:

общий коэффициент:

$$K_{\text{общ}} = \frac{\text{Фактический или плановый объем производства товаров}}{\text{Среднегодовая производственная мощность организации}};$$

интенсивный коэффициент:

$$K_{\text{инт}}^{\text{ПМ}} = \frac{\text{Среднесуточный выпуск товаров}}{\text{Среднесуточная производственная мощность организации}};$$

экстенсивный коэффициент:

$$K_{\text{экт}}^{\text{ПМ}} = \frac{\text{Фактический (плановый) фонд рабочего времени}}{\text{Расчетный фонд рабочего времени, принятый при определении производственной мощности}}.$$

Повышение эффективности использования работающего оборудования обеспечивается двумя путями: экстенсивным (по времени) и интенсивным (по производительности).

Для характеристики степени экстенсивной загрузки оборудования изучается баланс времени его работы. Он включает:

Тк - календарный фонд времени - максимально возможное время работы оборудования (количество календарных дней в отчетном периоде умножается на 24 ч и на количество единиц установленного оборудования);

Тр - режимный фонд времени (умножается количество единиц установленного оборудования на количество рабочих дней отчетного периода и на количество часов ежедневной работы с учетом коэффициента сменности);

Тэф – плановый (эффективный) - время работы оборудования по плану, отличается от режимного временем нахождения оборудования в плановом ремонте и на модернизации;

Тф - фактический фонд отработанного времени отличается от планового фонда на время внеплановых простоев.

Таблица 2.13

Анализ экстенсивного использования оборудования организации

Показатели	Предыдущий период		Текущий период		Отклонение (+,-)
	Расчет	Значение показателя	Расчет	Значение показателя	
1.Календарный фонд, машино-час.	365*24*101	884760	365*24*113	989880	105120
2.Среднегодовое количество действующего оборудования, ед.		101		113	12
3.Коэффициент сменности		1		1	0
4.Смен	250*1	250	249*1	249	-1
5.Режимный фонд, машино-час.	250*8*101	202000	249*8*113	225096	23096
6.Время планового ремонта, час.		19900		20100	200
7.Плановый фонд, машино-час.	202000 - 19900	182100	225096-20100	204996	22896
8.Время внеплановых простоев		2120		2180	60
9.Фактический фонд, машино-час.	201981 – 2120	179980	225075-2180	202816	22836
10.Коэффициенты использования оборудования во времени: - к календарному фонду (стр.9 / стр.1)	201978,88/179980	0,203	225072,82/202816	0,205	0,001
- к режимному фонду (стр.9 / стр.5)	201978,88/202000	0,891	225072,82/225096	0,901	0,010
- к реальному фонду (стр.9/: стр.7)	201978,88/201981	0,988	225072,82/225075	0,989	0,001

Показателем, характеризующим использование оборудование во времени, служит коэффициент экстенсивности, и его определяют как отношение фактически отработанного времени к фондам времени:

$$K_{\text{экст}} = T_{\text{ф}} / T_{\text{к}} \text{ или } T_{\text{ф}} / T_{\text{р}} \text{ или } T_{\text{ф}} / T_{\text{эф}}$$

Расчет коэффициентов, оценивающих экстенсивное использование оборудования, приведен в таблице 19.

Общий коэффициент экстенсивности может быть рассчитан как среднеарифметическое всех коэффициентов экстенсивного использования оборудования, что составит для предыдущего периода

$$(0,203 + 0,891 + 0,988) / 3 = 0,694$$

и для отчетного периода

$$(0,205 + 0,901 + 0,989) / 3 = 0,698$$

Из приведенных в таблице данных можно сделать вывод о том, что все виды фондов времени работы оборудования в отчетном периоде увеличились, соответственно увеличились значения коэффициентов экстенсивности. Интенсивное использование оборудования характеризуется показателями выпуска продукции за 1 машино-час (или на рубль), т.е. его производительностью.

Коэффициент интенсивной нагрузки оборудования ($K_{инт}$) определяются следующим образом:

$$K_{инт} = \frac{\text{Средняя часовая выработка единицы оборудования фактическая}}{\text{Средняя часовая выработка единицы оборудования плановая}}$$

Коэффициент интенсивной нагрузки оборудования может быть больше единицы, равным единице и меньше единицы.

Обобщающим показателем, характеризующим использование оборудования по времени и по производительности, является коэффициент интегральной нагрузки:

$$K_{интегр} = K_{экт} * K_{инт}$$

Для выполнения дальнейших расчетов данные сгруппированы в таблицу 2.14. Данные таблицы позволяют выявить влияние изменений количества действующего оборудования, продолжительности работы единицы оборудования и его производительности в предыдущем (ПП) и текущем (ТП) периодах на объем производства товаров (табл. 2.15), где объем производства товаров (V) рассчитывается как произведение количества работающего

оборудования (К) на фонд времени работы всего оборудования (Т) и на среднечасовую выработку единицы оборудования (VЧ).

Таблица 2.14

Данные об использовании оборудования в организации

Показатель	Предыдущий период (ПП)	Текущий период (ТП)	Изменение (+/-)	
			абсолютное	относительное, %
1.Объем производства товаров, тыс. руб. V	370126	361034	-9092	98%
2.Количество оборудования, ед.	109	115	6	106%
2.1.в том числе работающее оборудование, К	101	113	12	112%
3.Производительность единицы работающего оборудования годовая, тыс. руб. (стр.1/стр.2.1),	3665	3195	-470	87%
4.Фонд времени работы всего оборудования, тыс. машино-час.				
4.1. плановый	182100	204996	22896	113%
4.2. фактический, Т	179980	202816	22836	113%
4.3. единицы оборудования, тыс.машино-час. (стр.4.2 /стр.2.1)	1782	1795	13	101%
5.Среднечасовая выработка единицы оборудования, тыс. руб.				
5.1. плановая(стр.3/стр.4.1).	0,0201	0,0156	-0,005	77%
5.2. фактическая (стр.3/стр.4.2). VЧ	0,0204	0,0158	-0,005	77%
6.Коэффициент экстенсивности	0,6943	0,6984	0,004	101%
7.Коэффициент интенсивности (стр.5.2/стр.5.1)	1,0118	1,0107	-0,0010	100%
8.Коэффициент интегральной нагрузки (стр.6*стр.7)	0,7024	0,7059	0,0035	100%

По результатам анализа можно судить о том, что, соблюдая пропорции прошлого года в отношении действующего оборудования, организация могла иметь дополнительный выпуск товаров на 43975,37 тыс. руб. Изменение продолжительности работы единицы оборудования относительно прошлого периода также изменило объем производства на 52541,5 тыс. руб., но самым влиятельным фактором оказалось изменение среднечасовой выработки единицы оборудования, что вызвало снижение объема производства на -105609 тыс. руб.

Эффективность использования основных средств характеризуется показателями фондоотдачи, фондоемкости, рентабельности, относительной экономии средств, повышения объема производства товаров, повышения производительности труда, снижения себестоимости товаров и затрат на воспроизводство основных средств, увеличения сроков службы средств труда.

Таблица 2.15

Факторный анализ влияния эффективности использования оборудования на изменение объема производства товаров

Факторы	Расчет уровня влияния		Уровень влияния на объем производства товаров, тыс. руб.	Структура факторов, %
	Алгоритм	Цифровой расчет		
1.Изменение количества действующего оборудования	$(K_{ТП} - K_{ПП}) * T_{ПП} * VЧ_{ПП}$	12*179980* 0,0204	43975,37	-483,67%
2.Изменение экстенсивной нагрузки	$(T_{ТП} - T_{ПП}) * K_{ТП} * VЧ_{ПП}$	22836*113*0,0204	52541,5	-577,89%
3.Изменение интенсивной нагрузки	$(VЧ_{ТП} - VЧ_{ПП}) * K_{ТП} * T_{ТП}$	-0,005*113*202816	-105609	1161,56%
Итого	$V_{ТП} - V_{ПП}$		-9092	100,00%

Обычно фондоотдача определяется по объему производства товаров на 1 рубль среднегодовой стоимости основных средств. Фондоемкость – показатель, обратный фондоотдаче, рассчитывается как отношение стоимости основных средств к стоимости годового объема производства товаров. Фондовооруженность - показатель, характеризующий оснащенность работников сферы материального производства основными производственными средствами. Фондовооруженность определяется как отношение стоимости основных средств организации к среднесписочной годовой численности работников.

Исходные данные для анализа фондоотдачи приведены в таблице 2.16. Структура факторов любого порядка рассчитывается по отношению к изменению результативного показателя (фондоотдачи основных средств).

Факторы второго порядка доводятся до уровня первого путем умножения уровня их влияния на удельный вес активной части стоимости основных средств текущего периода.

Таблица 2.16

Исходная информация для анализа фондоотдачи

Показатели	Прошлый период	Текущий период	Отклонение, (+,-), Δ
1.Объем производства товаров, тыс. руб. V	370126	361034	-9092
2.Среднегодовая стоимость, тыс. руб.:			
2.1. основных средств, СОС	178179,5	192673,0	14493,5
2.2.активной части (машин, оборудования), СА	145779	141652	-4127,5
2.3.единицы оборудования, СЕ	1443,36	1253,55	-189,803
3.Удельный вес активной части, % (стр.2.2 / стр.2.1x100%), УА	81,82%	73,52%	-8,30%
4.Фондоотдача			
4.1.Основных средств (стр.1/стр.2.1), ФОС	2,077	1,874	-0,203
4.2.Активной части (стр.1/стр.2.2), FA	2,539	2,549	0,010
5.Среднегодовое количество оборудования, ед.			
5.1. наличного	109	115	6
5.2. действующего., Ко	101	113	12
6.Фонд времени работы оборудования всего, тыс. машино-час.	192405	219750	27344,97
7. Фонд времени работы единицы оборудования:			
7.1. дней, ТД	250	249	-1
7.2. смен	250	249	-1
7.3. машино-часов	1905,0	1944,7	39,7
8.Коэффициент сменности, ксм	1	1	0
9. Средняя продолжительность смены, час.,Тсм	7,62	7,81	0,19
10.Среднечасовая выработка ед. оборудования, руб. (стр.1 / стр.6), Vч	1,924	1,643	-0,28075

Рассчитаем значения фондоотдачи активной части основных средств.

$$F_{\text{ПП}}^A = 250 * 1 * 7,62 * 1,924 / 1443,36 = 2,5390,$$

$$F_{\text{усл1}}^A = 250 * 1 * 7,62 * 1,924 / 1253,55 = 2,9234,$$

$$F_{\text{усл2}}^A = 249 * 1 * 7,62 * 1,924 / 1253,55 = 2,9117,$$

$$F_{\text{усл3}}^A = 249 * 1 * 7,81 * 1,924 / 1253,55 = 2,9843,$$

$$F_{\text{ТП}}^A = 249 * 1 * 7,81 * 1253,55 / 1253,55 = 2,5488$$

Результаты влияния на фондоотдачу факторов первого и второго порядка приведены в таблице 2.17. Как видно из таблицы, существенное влияние на уменьшение фондоотдачи основных средств оказало изменение удельного веса

их активной части. Под воздействием этого фактора фондоотдача уменьшилась на 2 руб. 29 копеек. Изменение отдачи активной части основных средств увеличило фондоотдачу на 2 руб. 09 копеек. Но, несмотря на это, фондоотдача в целом снизилась на 20 копеек.

Таблица 2.17

Анализ изменения фондоотдачи под влиянием изменения структуры основных средств и загрузки оборудования

Факторы	Расчет уровня влияния		Влияние на фондоотдачу, руб.	
	алгоритм	расчет	активной части	основных средств
ФАКТОРЫ ПЕРВОГО ПОРЯДКА				
1.Изменение удельного веса активной части	$F_{ПП}^A * \Delta Y^A - F_{ПП}^{OC}$	2,5390*(-8,30%)— 2,077	х	-2,2879
2.Изменение отдачи активной части	$F_{ТП}^{OC} - F_{ПП}^A * \Delta Y^A$	1,874-2,539* *(-8,30%)	х	2,0845
Итого	$F_{ТП}^{OC} - F_{ПП}^{OC}$	1,874-2,077	-	-0,2034
ФАКТОРЫ ВТОРОГО ПОРЯДКА				
2.1.Изменение количества единиц работающего технологического оборудования	$F_{усл1}^A - F_{ПП}^A$	2,9234- 2,5390	0,3844	0,2826
2.2.Изменение количества дней работы единицы оборудования	$F_{усл2}^A - F_{усл1}^A$	2,9117- 2,9234	-0,0117	-0,0086
2.3.Изменение продолжительности смены	$F_{усл3}^A - F_{усл2}^A$	2,9843- 2,9117	0,0726	0,0534
2.4.Изменение среднечасовой выработки единицы оборудования	$F_{ТП}^A - F_{усл3}^A$	2,549- 2,9843	-0,4355	-0,3202
Итого:	$F_{ТП}^A - F_{ПП}^A$	2,549-2,5390	0,0098	0,0072

Из факторов второго порядка изменения фондоотдачи основных средств наибольшее влияние оказали изменение производительности оборудования (снизилась на 0,32 руб.), изменение количества единиц оборудования (возросла на 0,28 руб), изменение продолжительности смены (возросла на 5 копеек), изменение дней работы единицы оборудования (уменьшилась на 0,8 копейки).

Снижение фондоотдачи основных средств является отрицательным моментом в деятельности организации, так как способствует росту себестоимости выпускаемой товара, а, следовательно, снижению прибыли.

Выводы по второй главе работы.

Анализ данных отчетности показывает, что в ООО «Стройинновация» стоимость основных средств по остаточной стоимости за период 2008– 2010 гг. увеличилась на 105754 тыс. руб. (210311-104557) или на 101,1%, что сложилось, в основном, под воздействием превышения поступления машин и оборудования и транспортных средств над выбытием. По величине стоимости наиболее значимыми элементами состава основных средств организации на начало периода - 01.01.2008 г. являются: машины и оборудование (60126 тыс. руб.), здания (31271 тыс. руб.), транспортные средства (9807 тыс. руб.), сооружения и передаточные устройства (2222 тыс. руб.).

Экономия основных средств ввиду снижения выручки не выявлена - в данном случае имеет место перерасход основных средств на сумму 35152,57 тыс. руб. (18,2% относительно стоимости основных средств на конец периода).

Коэффициент обновления отражает долю новых основных средств в составе всех основных средств на конец периода. Самый высокий коэффициент обновления зарегистрирован в 2010 году 0,443, а в 2011 году он снизился до 0,174.

Коэффициент интенсивности обновления отражает величину выбывших средств на единицу вновь вводимых объектов, т. е. количество выбывающих устаревших объектов в результате введения новых. Этот показатель характеризует темп технического прогресса. Его увеличение с 0,044 в 2010 году до 0,1,234 в 2010 году свидетельствует о сокращении сроков эксплуатации средств, ликвидации устаревших объектов. Однако в 2011 году наблюдается снижение коэффициента до 0,036.

Согласно данным анализа 55,9% стоимости еще не перенесено на конечный продукт. Это свидетельствует о приемлемом состоянии основных средств (коэффициент износа на конец 2010 года 44,1%). Коэффициент

выбытия характеризует долю выбывших основных средств в общей стоимости основных средств на начало периода. Он снизился с 0,034 в 2010 году до 0,008 в 2011 году, что свидетельствует о снижении выбытия основных средств.

Фондоотдача в целом снизилась на 20 копеек. Существенное влияние на уменьшение фондоотдачи основных средств оказало изменение удельного веса их активной части. Под воздействием этого фактора фондоотдача уменьшилась на 2 руб. 29 копеек. Изменение отдачи активной части основных средств увеличило фондоотдачу на 2 руб. 09 копеек.

Снижение фондоотдачи основных средств является отрицательным моментом в деятельности организации, так как способствует росту себестоимости выпускаемой товара, а, следовательно, снижению прибыли.

Глава 3 Направления совершенствования эффективности использования основных средств

3.1 Резервы повышения эффективности использования основных средств

Методики расчета резервов увеличения объема производства товаров и фондоотдачи основных средств включают анализ влияния таких факторов как изменение стоимости основных средств и их фондоотдачи, а также изменение удельного веса активной части основных средств и их отдачи на прирост объема производства товаров (табл. 3.1).

Таблица 3.1

Расчет влияния изменения основных средств на объем производства
товаров

Факторы	Расчет уровня влияния		Уровень влияния, тыс. руб.	К объему производства товаров предыдущего периода
	алгоритм	расчет		
1.Изменение стоимости основных средств	$\Delta C^{OC} * F^{OC}_{III}$	14493,5*2,077	30106,84	0,08134
2.Изменение фондоотдачи	$\Delta F^{OC} * C^{OC}_{III}$	-0,203*192673	-39198,8	-0,10591
Итого:	$V_{III} - V_{III}$	361034-370126	-9092	-0,02456
2.1.Изменение удельного веса активной части	$(F^A_{III} * U^A_{III} - F^{OC}_{III}) * C^{OC}_{III}$	(2,539*73,52%-2,077)* 192673	-40586,4	-0,10966
2.2.Изменение отдачи активной части	$(F^{OC}_{III} - F^A_{III} ** U^A_{III}) * C^{OC}_{III}$	(1,874-2,539*73,52%)*192673	1387,528	0,00375
Итого:	$\Delta F^{OC} * C^{OC}_{III}$	-0,203*192673	-39198,8	-0,10591

Как видно из данных таблицы, за текущий период значение практически всех рассматриваемых факторов ухудшились, что отрицательно сказалось на объеме производства товаров. Наиболее значимыми факторами оказались изменение фондоотдачи основных средств (уровень влияния -39198,8 тыс. руб.) и изменение отдачи активной части (уровень влияния -40586,4 тыс. руб.). Суммарное влияние всех факторов показывает наличие резерва,

обеспечивающего дополнительный выпуск товара на -9094 тыс. руб. $[(0,08134-0,10591) * 370126 \text{ тыс. руб.}]$, но эти возможности были упущены.

Далее с целью конкретизации факторов изменения фондоотдачи рекомендуется определить влияние изменения объемов производства товаров по каждому виду (ΔV_i) на ее величину (табл. 3.2).

Расчеты показывают, что основной причиной увеличения фондоотдачи является рост объема производства товаров, обеспечивающий прирост фондоотдачи на 0,876 руб., а рост среднегодовой стоимости основных производственных средств на 110,8% способствует снижению уровня фондоотдачи на 0,374 руб.

Таблица 3.2

Исходные данные для анализа влияния изменения объемов производства на фондоотдачу и фондовооруженность

Показатели	Отчетные данные,		Удельный вес, У		Индекс изменения, I
	предыдущий период	текущий период	предыдущий период (ПП)	текущий период (ТП)	
Объем производства товаров, всего, тыс. руб., V	370126	361034	1,0000	1,0000	0,9754
Хранение	164 808	159 820	0,4453	0,4427	0,9697
Комплектация	95 874	92 190	0,2590	0,2554	0,9616
Разгрузка / погрузка / хранение	35 153	32 384	0,0950	0,0897	0,9212
Автотранспортные услуги	74 291	76 640	0,2007	0,2123	1,0316
Среднегодовая стоимость основных производственных средств, тыс. руб.	178179,5	192673,0	1,0000	1,0000	1,0813
в том числе активных	145779	141652	0,8182	0,7352	0,9717
пассивных	32400,5	51021,5	0,1818	0,2648	1,5747
Среднесписочная годовая численность работников	419	416			0,9928
Фондоотдача, F	2,077	1,874			0,9021
Фондоемкость, Fe	0,4814	0,5337			1,1086
Фондовооруженность, Fв	425,249	463,156			1,0891

Влияние изменения объемов производства по каждому виду товаров:

$$\Delta F_{\Delta V} = F_{ПП} * (I^F * U_{ТП}^T - U_{ПП}^T / I^{OC})$$

где $\Delta F_{\Delta V}$ – изменение фондоотдачи под влиянием изменения структуры производства различных товаров;

$F_{ПП} = 2,077$ - фондоотдача основных средств в предыдущем периоде;

$I^F = 0,9021$ – индекс изменения фондоотдачи;

$U_{ТП}^T, U_{ТП}^T$ - удельный вес изменения объема производства различных товаров в общем объеме производства в предыдущем и текущем периодах соответственно;

$I^{OC} = 1,0813$ – индекс роста стоимости основных средств.

Результаты расчетов уровня влияния на фондоотдачу для каждого вида товара приведены в таблице 3.3.

Таблица 3.3

Факторный анализ влияния изменения объемов производства на фондоотдачу

Фактор – изменение объема производства, V	Расчет изменения фондоотдачи, $\Delta F_{\Delta V} = F_{ПП} * (I^F * U_{ТП}^T - U_{ТП}^T / I^{OC})$	Уровень влияния, руб.
Хранение	$2,077 * (0,9021 * 0,4427 - 0,4453 / 1,0813)$	-0,0259
Комплектация	$2,077 * (0,9021 * 0,2554 - 0,2590 / 1,0813)$	-0,0191
Разгрузка / погрузка / хранение	$2,077 * (0,9021 * 0,0897 - 0,0950 / 1,0813)$	-0,0144
Автотранспортные услуги	$2,077 * (0,9021 * 0,2123 - 0,2007 / 1,0813)$	0,01219
Всего товара	$2,077 * (0,9021 - 1 / 1,0813)$	-0,0472

Изменение фондоотдачи под влиянием изменения среднегодовой стоимости основных средств может быть представлено формулой:

$$\Delta F_{\Delta OC} = F_{ПП} * (1 / I^{OC} - 1)$$

$$\Delta F_{\Delta OC} = 2,077 * (1 / 1,0813 - 1) = -0,1561 \text{ руб.}$$

Совместное влияние двух факторов составит:

$$\Delta F = \Delta F_{\Delta V} + \Delta F_{\Delta OC},$$

$$\Delta F = -0,0472 - 0,1561 = -0,203 \text{ руб.}$$

Результат полностью соответствует отклонению по фондоотдаче:

$$\Delta F = F_{ТП} - F_{ПП};$$

$$\Delta F = 1,874 - 2,077 = -0,203 \text{ руб.}$$

Проведенный анализ свидетельствует, что основной прирост фондоотдачи обеспечивается за счет роста объема автотранспортных услуг.

Анализ влияния изменения фондоемкости и фондовооруженности выполняется аналогично анализу фондоотдачи.

Влияние изменения среднегодовой стоимости основных средств на фондоемкость:

$$\Delta F^e_{\Delta OC} = F^e_{III} * (I^{Fe} - 1 / I^{OC})$$

где F^e_{III} - уровень фондоемкости в предыдущем периоде,

I^{Fe} – индекс изменения фондоемкости.

Влияние изменения объема производства товаров на фондоемкость:

$$\Delta F^e_{\Delta V} = F^e_{III} * (1 / I^{OC} - 1)$$

$$\Delta F^e = \Delta F^e_{\Delta OC} + \Delta F^e_{\Delta V}$$

$$\Delta F^e = 0,4814 * (1,1086 - 1 / 1,0813) + 0,4814 * (1 / 1,0813 - 1) =$$

$$= 0,0884 - 0,0362 = 0,0523 \text{ руб.}$$

Результат соответствует отклонению по фондоемкости:

$$\Delta F^e = F^e_{ТП} - F^e_{III}$$

$$\Delta F^e = 0,5337 - 0,4814 = 0,0523 \text{ руб.}$$

Влияние изменения среднегодовой стоимости основных средств на уровень фондовооруженности труда рассчитывается следующим образом:

$$\Delta F^B_{\Delta OC} = F^B_{III} * (I^{FB} - 1 / I^{OC})$$

где F^B_{III} - уровень фондовооруженности труда в предыдущем периоде;

I^{FB} - индекс изменения фондовооруженности.

$$\Delta F^B_{\Delta OC} = 425,249 * (1,0891 - 1 / 1,0813) = 69,8955 \text{ руб.}$$

Расчет влияния изменения среднесписочной численности работников на уровень фондовооруженности труда определяется по расчету:

$$\Delta F^B_{\Delta R} = F^B_{III} * (1 / I^{OC} - 1)$$

$$\Delta F^B_{\Delta R} = 425,249 * (1 / 1,0813 - 1) = -31,9887 \text{ руб.}$$

Совместное влияние двух факторов:

$$\Delta F^B = \Delta F^B_{\Delta OC} + \Delta F^B_{\Delta R} = 69,8955 - 31,9887 = 37,9068 \text{ руб.}$$

Результат соответствует отклонению значений фондовооруженности:

$$\Delta F^B = F^B_{ТП} - F^B_{III}$$

$$\Delta F^B = 463,156 - 425,249 = 37,9068 \text{ руб.}$$

Расчеты показывают, что снижение среднесписочной численности работников снизило уровень фондовооруженности на 31,99 руб., а рост среднегодовой стоимости основных средств повысил уровень фондовооруженности на 69,90 руб.

3.2 Мероприятия по совершенствованию учетной политики в целях повышения эффективности использования основных средств и снижения налоговой нагрузки

Предприятию можно рекомендовать изменить систему начисления амортизации.

Данные расчетов показывают, что при начислении амортизации нелинейным методом организация экономит на налоге на прибыль и налоге на имущество организаций¹⁸.

В январе 2011 г. был приобретен и введен в эксплуатацию компьютер стоимостью 45 000 руб., который был учтен во второй амортизационной группе. Срок полезного использования для этой группы установлен равным 36 месяцам. Рассмотрим, как изменение способа начисления амортизации (см. таблицу 3.4).

Таблица 3.4

Месяц, год	Сумма начисленной амортизации, руб.			
	Нелинейный метод		Линейный метод	
	За месяц	Нарастающим итогом	За месяц	Нарастающим итогом
Февраль 2009 г.	3 960 (45 000 руб. x 8,8 : 100)	3 960	1 250 (45 000 руб. : 36 мес.)	1 250
Март 2009 г.	3 612 ((45 000 - 3960) руб. x 8,8 : 100)	7 572	1 250	2 500
Апрель 2009 г.	3 294	10 866	1 250	3 750
Май 2009 г.	3 004	13 870	1 250	5 000
Июнь 2009 г.	2 739	16 609	1 250	6 250

¹⁸ Вылкова Е.С., Суетова К.О. Оценка налоговых последствий выбора в учетной политике метода начисления амортизации основных средств и его влияние на финансовые показатели // Налоговый вестник, 2009, N 1.

Месяц, год	Сумма начисленной амортизации, руб.			
	Нелинейный метод		Линейный метод	
	За месяц	Нарастающим итогом	За месяц	Нарастающим итогом
Июль 2009 г.	2 498	19 107	1 250	7 500
Август 2009 г.	2 279	21 386	1 250	8 750
Сентябрь 2009 г.	2 078	23 464	1 250	10 000
Октябрь 2009 г.	1 895	25 359 руб. (суммарный баланс менее 20 000 руб. (45 000 - 25 359 = 19 640 руб.))	1 250	11 250
Ноябрь 2009 г.	Остаток суммарного баланса списан на внереализационные расходы	-	1 250	12 500
Декабрь 2009 г.			1 250	13 750
...				
Январь 2012 г.			1 250	45 000

Сравнивая показатели по начислению амортизации, исчисленные нелинейным и линейным методами, можно заметить, что в начале применения нелинейного метода сумма амортизации значительно превышает сумму амортизации, рассчитанную линейным методом.

Однако потом суммы амортизации при применении обоих методов имеют тенденцию к сближению, и в определенный момент сумма амортизации за месяц, исчисленная нелинейным методом, становится меньше суммы амортизации, рассчитанной линейным методом.

Следует отметить положительный момент: применение нелинейного метода позволило учреждению списать в расход при исчислении налоговой базы по налогу на прибыль стоимость компьютера значительно раньше - до декабря 2009 г., что при применении линейного метода было бы непозволительно.

Применение нелинейного метода расчета амортизации облегчило порядок ее исчисления, поскольку не надо рассчитывать амортизацию по каждому объекту, т.к. ее определяют по каждой из амортизационных групп в целом.

Из всего вышесказанного можно заключить, что применение нелинейного метода имеет преимущество перед линейным.

При начислении амортизации нелинейным методом, который предусмотрен гл. 25 НК РФ после 1 января 2009 г., при исчислении налога на прибыль организация сможет получить наиболее существенную сумму дополнительных свободных денежных средств, что позволит ей укрепить платежеспособность организации.

При использовании замедленного метода начисления амортизации наблюдается рост чистой прибыли, что улучшит показатели финансовой устойчивости организации и ее независимость от внешних кредиторов, но платежеспособность организации снизится.

Как показали расчеты, ценность нелинейного метода начисления амортизации для организации состоит в снижении обязательств по налогу на прибыль и налогу на имущество организаций и убыстрении процесса возврата ранее авансированного капитала (в том числе заемного, что снижает стоимость его обслуживания).

Таким образом, применение нелинейного метода начисления амортизации оказывает отрицательное влияние с точки зрения изменения нормы прибыли и эффективно с точки зрения снижения налогового бремени до момента, пока прибыль является положительной.

При исчислении амортизации рекомендуется использование повышающих коэффициентов. Специальный коэффициент, ускоряющий амортизацию в два раза, может применять любая компания (пп. 1 п. 1 ст. 259.3 НК РФ).

Главное - доказать, что основные средства используются для работы в условиях агрессивной среды или повышенной сменности. Следует отметить, что компания с нового налогового периода может изменить применяемый

коэффициент, внося изменение в учетную политику. Дело в том, что изменение коэффициента не является изменением выбранного метода начисления амортизации.

Что касается транспортных средств, которые составляют основу основных средств компании ООО «Стройинновация», то в зимних условиях они часто передвигаются по дорогам, щедро посыпанным солью или реагентами, которые способствуют коррозии металла, либо эксплуатируются в условиях бездорожья. Эти факторы способствуют повышенному износу, а значит, соответствуют понятию "агрессивная среда". По основным средствам, которые работают в условиях агрессивной среды или повышенной сменности, компания может применить повышающий коэффициент амортизации, но не выше 2 (ст. 259.3 НК РФ). Однако организация должна доказать и документально обосновать свое право на применение повышенных коэффициентов к норме амортизации, в противном случае налоговая инспекция признает неправомерным применение данных коэффициентов.

Компания вправе сразу же списать часть первоначальной стоимости амортизируемого имущества, об этом говорится в п. 9 ст. 258 НК РФ. Если основное средство относится к третьей - седьмой амортизационным группам, то одновременно можно списать до 30 процентов стоимости. Амортизационная премия по другим группам составляет не более 10 процентов. Остальную часть стоимости придется амортизировать в течение срока службы основных средств.

Списать часть стоимости в виде амортизационной премии, естественно, выгодно для компании.

Однако, если основное средство будет продано в течение пяти лет после ввода в эксплуатацию, амортизационную премию придется восстановить. Кроме того, у компании, которая воспользовалась ускоренным списанием имущества, возникнут разницы между бухгалтерским и налоговым учетом.

Амортизационную премию можно применять выборочно, а значит, компания может выбрать основные средства, по которым выгодно и безопасно

применять амортизационную премию. Это имущество, которое компания не планирует продавать в течение пяти лет и которое дорого стоит.

Даже если компания все-таки реализует имущество раньше, то никакие пени и штрафы после восстановления амортизационной премии платить не придется. Ведь в этом случае возникает налогооблагаемый доход в период реализации. Прошлый налоговый период, в котором компания списала часть стоимости, корректировать не придется.

В целом механизм использования амортизационной премии дает возможность компании единовременно списать в расходы отчетного (налогового) периода от 10% до 30% (в зависимости от амортизационной группы) первоначальной стоимости основных средств. Что способствует снижению налогооблагаемой прибыли и оптимизации самого налога на прибыль.

Срок службы амортизируемого имущества в налоговом учете определяется в соответствии с Классификацией, утвержденной Постановлением Правительства РФ от 1 января 2002 г. N 1. Чем меньше этот срок, тем быстрее компания спишет стоимость основных средств на расходы при расчете налога на прибыль, и тем больше сумма ежемесячных амортизационных отчислений. Поэтому организации выгоднее устанавливать минимальный срок из тех, которые предусматривает амортизационная группа (п. 3 ст. 258 НК РФ). Например, срок службы основных средств третьей группы составляет от трех до пяти лет включительно (от 36 до 60 месяцев включительно). Следовательно, лучше всего установить срок полезного использования для основного средства, относящегося к третьей амортизационной группе, 37 месяцев.

Чтобы минимизировать возможные разногласия с проверяющими органами, компании необходимо к приказу директора приложить дополнительные документы, например обоснование главного инженера компании. Такой документ составляется в произвольной форме, главное, чтобы в нем были все обязательные для первичных учетных документов реквизиты.

Оптимальными формулировками в бухгалтерской учетной политике могут быть:

- "Срок службы основных средств в бухгалтерском учете устанавливает комиссия по учету основных средств исходя из предполагаемого срока службы и фиксирует в форме N ОС-1 "Акт о приеме-передаче объекта основных средств";

- "Срок службы в бухгалтерском учете по новым основным средствам определяется по Классификации основных средств, включаемых в амортизационные группы, аналогично сроку службы в налоговом учете. По объектам, ранее бывшим в эксплуатации, срок службы устанавливает комиссия по учету основных средств исходя из предполагаемого срока службы и фиксирует в форме N ОС-1 "Акт о приеме-передаче объекта основных средств".

Таким образом, использование указанных приемов учета основных средств должно дать предприятию ощутимую финансовую экономию.

Выводы по третьей главе работы.

Расчеты показывают, что основной причиной увеличения фондоотдачи является рост объема производства товаров, обеспечивающий прирост фондоотдачи на 0,876 руб., а рост среднегодовой стоимости основных производственных средств на 110,8% способствует снижению уровня фондоотдачи на 0,374 руб.

Проведенный анализ свидетельствует, что основной прирост фондоотдачи обеспечивается за счет роста объема автотранспортных услуг.

Снижение среднесписочной численности работников снизило уровень фондовооруженности на 31,99 руб., а рост среднегодовой стоимости основных средств повысил уровень фондовооруженности на 69,90 руб.

Анализ влияния различных факторов на эффективность использования основных средств позволяет исследовать влияние как каждого из них на фондоотдачу, фондоемкость и фондовооруженность, так и оценить их комплексное воздействие на результирующие показатели.

Методики экономического анализа помогают повысить обоснованность решений по управлению основными средствами организации. Однако решение вопросов увеличения выпуска товаров требует, прежде всего, обоснованного подхода при принятии маркетинговых и финансовых решений, а уже следующим этапом этой работы должен стать поиск резервов использования основных средств и повышения фондоотдачи внутри организации.

ООО «Стройинновация» следует порекомендовать применять механизм ускоренной амортизации. Как показали расчеты, ценность нелинейного метода начисления амортизации для организации состоит в снижении обязательств по налогу на прибыль и налогу на имущество организаций и убыстрении процесса возврата ранее авансированного капитала (в том числе заемного, что снижает стоимость его обслуживания).

Заключение

Основные средства предприятий являются важным элементом основного капитала. Уровень развития технологий производства зависит от эффективности воспроизводства их активной части, которое может осуществляться за счет собственных и привлеченных источников. В условиях финансового кризиса привлечение заемных источников для предприятий представляет определенные сложности, поэтому важным собственным источником является амортизация. Управление воспроизводством основных средств должно осуществляться на основе экономического анализа с использованием данных учетно-аналитической системы предприятия.

Сфера деятельности ООО «Стройинновация»- объекта дипломной работы:

- оказание складских услуг, в том числе по грузам, находящимся под таможенным контролем на складах временного хранения (СВХ);
- автомобильные перевозки, в том числе междугородные и международные, обеспечивающие планомерную и бесперебойную работу складов.

Анализ данных отчетности показывает, что в ООО «Стройинновация» средний уровень состояния системы внутреннего контроля учета основных средств и он нуждается в совершенствовании.

Стоимость основных средств по остаточной стоимости за период 2008–2010 гг. увеличилась на 105754 тыс. руб. (210311-104557) или на 101,1%, что сложилось, в основном, под воздействием превышения поступления машин и оборудования и транспортных средств над выбытием. По величине стоимости наиболее значимыми элементами состава основных средств организации на начало периода - 01.01.2008 г. являются: машины и оборудование (60126 тыс. руб.), здания (31271 тыс. руб.), транспортные средства (9807 тыс. руб.), сооружения и передаточные устройства (2222 тыс. руб.).

Экономия основных средств ввиду снижения выручки не выявлена - в данном случае имеет место перерасход основных средств на сумму 35152,57 тыс. руб. (18,2% относительно стоимости основных средств на конец периода).

Коэффициент обновления отражает долю новых основных средств в составе всех основных средств на конец периода. Самый высокий коэффициент обновления зарегистрирован в 2010 году 0,443, а в 2011 году он снизился до 0,174.

Коэффициент интенсивности обновления отражает величину выбывших средств на единицу вновь вводимых объектов, т. е. количество выбывающих устаревших объектов в результате введения новых. Этот показатель характеризует темп технического прогресса. Его увеличение с 0,044 в 2010 году до 0,1,234 в 2010 году свидетельствует о сокращении сроков эксплуатации средств, ликвидации устаревших объектов. Однако в 2011 году наблюдается снижение коэффициента до 0,036.

Согласно данным анализа 55,9% стоимости еще не перенесено на конечный продукт. Это свидетельствует о приемлемом состоянии основных средств (коэффициент износа на конец 2010 года 44,1%). Коэффициент выбытия характеризует долю выбывших основных средств в общей стоимости основных средств на начало периода. Он снизился с 0,034 в 2010 году до 0,008 в 2011 году, что свидетельствует о снижении выбытия основных средств.

Фондоотдача в целом снизилась на 20 копеек. Существенное влияние на уменьшение фондоотдачи основных средств оказало изменение удельного веса их активной части. Под воздействием этого фактора фондоотдача уменьшилась на 2 руб. 29 копеек. Изменение отдачи активной части основных средств увеличило фондоотдачу на 2 руб. 09 копеек.

Снижение фондоотдачи основных средств является отрицательным моментом в деятельности организации, так как способствует росту себестоимости выпускаемой товара, а, следовательно, снижению прибыли.

Исходя из анализа первичных документов типичные ошибки и нарушения в организации и методике ведения первичного учета ООО «Стройинновация»

можно выделять мелкие нарушения, допускаемые работниками бухгалтерии в процессе сбора и регистрации; накопления и обработки первичных хозяйственных фактов. Например, при сборе и регистрации первичных хозяйственных фактов бухгалтеры допускают счетные ошибки при фиксации оперативного факта и т.д.

ООО «Стройинновация» следует порекомендовать применять механизм ускоренной амортизации. Ускоренная амортизация должна применяться по строительным и дорожным машинам, механическому, пневматическому, электрофицированному и гидрофицированному инструменту. Решение о применении ускоренной амортизации принимается и оформляется как элемент учетной политики организации. Амортизацию нужно начислять линейным способом с коэффициентом не выше 2 к нормам амортизационных отчислений, утвержденным постановлением Совета Министров СССР от 22.10.90 N 1072.

Список литературы

1. Налоговый кодекс Российской Федерации от 31 июля 1998 г. N 146-ФЗ // Собрание законодательства Российской Федерации от 3 августа 1998 г. N 31 ст. 3824, от 7 августа 2000 г. N 32 ст. 3340.
2. Гражданский кодекс Российской Федерации // Собрание законодательства Российской Федерации от 29 января 1996 г. N 5 ст. 410.
3. Федеральный закон от 21 ноября 1996 г. N 129-ФЗ "О бухгалтерском учете" (с изм. и доп.) // Собрание законодательства Российской Федерации от 25 ноября 1996 г. N 48, ст. 5369.
4. Федеральный закон от 30 декабря 2008 г. N 307-ФЗ "Об аудиторской деятельности" // Собрание законодательства Российской Федерации от 5 января 2009 г. N 1 ст. 15
5. Постановление Правительства РФ от 23 сентября 2002 г. N 696 "Об утверждении федеральных правил (стандартов) аудиторской деятельности" // Собрание законодательства Российской Федерации от 30 сентября 2002 г. N 39, ст. 3797.
6. Письмо Минфина РФ от 16.09.2002 N 16-00-14/359 «О бухгалтерском учете основных средств после вступления в силу главы 25 Налогового кодекса Российской Федерации» // Финансовый вестник. Финансы, налоги, страхование, бухгалтерский учет, N 12, 2002.
7. Письмо Минфина РФ от 23.11.2006 N 03-03-04/1/794 // Бюллетене нормативных актов федеральных органов исполнительной власти от 26 декабря 2006 г. N 12.
8. Приказ Минфина РФ от 13.10.2003 N 91н (ред. от 25.10.2010) "Об утверждении Методических указаний по бухгалтерскому учету основных средств" (Зарегистрировано в Минюсте РФ 21.11.2003 N 5252) // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти, N 4, 26.01.2004.
9. Приказ Минфина РФ от 22.07.2003 N 67н "О формах бухгалтерской отчетности организаций" // Финансовая газета, N 33, 2003.

10. Приказ Минфина РФ от 27 ноября 2006 г. N 154н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет активов и обязательств, стоимость которых выражена в иностранной валюте" (ПБУ 3/2006)" // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти от 26 февраля 2007 г. N 9
11. Приказ Минфина РФ от 29 июля 1998 г. N 34н "Об утверждении Положения по ведению бухгалтерского учета и бухгалтерской отчетности в Российской Федерации" // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти от 14 сентября 1998 г.
12. Приказ Минфина РФ от 30 марта 2001 г. N 26н "Об утверждении Положения по бухгалтерскому учету "Учет основных средств" ПБУ 6/01" // Бюллетень нормативных актов федеральных органов исполнительной власти от 14 мая 2001 г., N 20.
13. Постановление Госкомстата РФ от 21.01.2003 N 7 «Об утверждении унифицированных форм первичной учетной документации по учету основных средств» // Финансовая газета, N 11, 2003.
14. Агабекян О.В., Макарова К.С. Учет и налогообложение основных средств. М.: Налоговый вестник, 2009.
15. Агеева Ю.Б., Агеева А.Б. Аудиторская проверка: практическое пособие для аудитора и бухгалтера. – М., Бератор-Пресс, 2004.
16. Андреев В.К., Степанюк Л. Н., Остроухова В. И. Правовое регулирование предпринимательской деятельности: Учебное пособие. -М.: Бухгалтерский учет, 2003.
17. Балабанов И.Т. Риск менеджмент. -М.: Финансы и статистика, 2003
18. Белякова И.В. и др. Основные средства. Справочник / Под ред. И.А. Толмачева). - М.: "ГроссМедиа: РОСБУХ", 2008.
19. Бернштейн Л. А. Анализ финансовой отчетности: Пер. с англ. / Научн. ред. перевода чл.-корр. РАН И. И. Елисеева. Гл. ред. серии проф. Я. В. Соколов. М.: - Финансы и статистика, 2003.

- 20.Бирман Г., Шмидт С. Экономический анализ инвестиционных проектов: Пер. с англ. / Под ред. Л. П. Белых. -М.: Банки и биржи, ЮНИТИ, 2007.
- 21.Бланк И.А. Основы финансового менеджмента», -К.: Издательство «Ника-Центр», 2003.
- 22.Бондаренко Н.В. и др «Внеоборотные активы: учет, анализ, аудит» Учебн. Пособие. –М.:Издательство: Финансы и статистика, 2003.
- 23.Бочаров В.В. Инвестиционный менеджмент», -СПб.: Питер, 2001.
- 24.Бухгалтерский учет. Учебник / Под ред. П. С. Безруких. 2-е изд., перераб. и доп. М.: «Бухгалтерский учет», 2003.
- 25.Васильева Л.С. Петровская М.В. Финансовый анализ: учебник. -М. : КНОРУС, 2006.
- 26.Вылкова Е.С., Суетова К.О. Оценка налоговых последствий выбора в учетной политике метода начисления амортизации основных средств и его влияние на финансовые показатели // Налоговый вестник, 2009, N 1.
- 27.Гальперин В. М., Гребенников П. И., Леусский А. И., Тарасевич Л. С. Макроэкономика: Учебник / Общая редакция Л. С. Тарасевича. Изд. 2-е, переработанное и доп. СПб.: Изд-во СПбГУЭФ, 2007.
- 28.Гуккаев В.Б. Производство: учет, налогообложение. 5-е изд., перераб. и доп. -М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2008.
- 29.Ефимова О. В. Финансовый анализ. 4-е изд. перераб. и доп. - М.: Омега-Л, 2009.
- 30.Зайцева О.П., Аманжолова Б.А., Аудит основных средств: принципы формирования и основные процедуры проверки // Аудиторские ведомости, N 7, 2003.
- 31.Земсков В.В. Аудит операций с основными средствами // Аудиторские ведомости, 2005, N 10.
- 32.Иванова, Ю.О. Формирование и использование амортизационного фонда. – М.: Восход, 2007.
- 33.Калантаров Д. Проверка данных по статье "Основные средства" // Аудит и налогообложение, 2009, N 7.

34. Карзаев В.А. Влияние ошибок, содержащихся в бухгалтерской отчетности, на финансовые показатели предприятия / В.А. Карзаев // Бухучет в сельском хозяйстве. - 2008. - № 3.
35. Ким В. Поступил объект ОС. Принимаем к учету // Новая бухгалтерия. 2010. N 8.
36. Ковалев В. В. Введение в финансовый менеджмент. М.: Финансы и статистика, 2003.
37. Ковалев В. В. Практикум по финансовому менеджменту. Конспект лекций с задачами. М.: Финансы и статистика, 2003.
38. Ковалев В. В. Финансовый анализ: методы и процедуры. М.: Финансы и статистика, 2007.
39. Ковалев В. В., Уланов В. А. Курс финансовых вычислений. М.: Финансы и статистика, 2006.
40. Красноперова О.А. Учетная политика организаций на 2011 год. -М.: ГроссМедиа, РОСБУХ, 2011.
41. Кударь Г.В. Амортизация: бухгалтерский и налоговый учет. –М., Бератор-Пресс, 2004.
42. Лебедева М.Э. Порядок и методика проведения аудита бизнес-процессов / М.Э. Лебедева // Вестник Казанского ГАУ, 2008. - № 2.
43. Ли Ч., Финнерти Дж. Финансы корпораций: теория, методы и практика: Пер. с англ. М.: Инфра-М, 2001.
44. Малый бизнес: налоги и отчетность / под ред. Оганесова А.Р. –М., Главбух, 2004.
45. Международные стандарты финансовой отчетности. М.: Аскери, 2010.
46. Налог на прибыль организаций. Постатейный комментарий к главе 25 Налогового кодекса Российской Федерации / под ред. Сизова А.Ю. - М.: Издательско-консультационная компания «Статус-Кво 97», 2004.
47. Николаева С. А. Особенности учета затрат в условиях рынка: система «директ-костинг»: Теория и практика. М.: Финансы и статистика, 2000.

48. Носырева Е.Е. Роль и значение выборки при аудите основных средств // Макроэкономические проблемы современного общества: федеральный и региональный аспекты: Сборник статей V-й международной научно-практической конференции. – Пенза: Изд-во ПГСХА, 2006.
49. Олехнович Г.И. «Нематериальные активы и механизм их использования», Издательство: «Амалфея», 2003.
50. Основы аудита: Учебник / Под ред. проф. Я. В. Соколова. М.: Изд-во «Бухгалтерский учет», 2001.
51. Панкратова Т. Основные средства: от поступления до выбытия // Экономико-правовой бюллетень. 2010. N 8.
52. План счетов бухгалтерского учета и Инструкция по его применению. М.: Информационное агентство ИПБ-БИНФА, 2009.
53. Родионов Н. В., Радионова С. П. Основы финансового анализа: Математические методы. Системный подход. СПб.: «Альфа», 2003.
54. Свиридова Н.В., Козлова Т.Н., Бадеева Е.А., Малахова Ю.В. Практикум по бухгалтерскому учету. - М.: "ГроссМедиа: РОСБУХ", 2010.
55. Семенихин В.В. Основные средства и нематериальные активы. –М., ИД "Гросс-Медиа": РОСБУХ, 2010.
56. Хабарова Л.П. Классификация основных средств в бухгалтерском и налоговом учете // Бухгалтерский бюллетень, 2008, N 5.

Приложение 1

Таблица 1 – Аналитический бухгалтерский баланс ООО
«Стройинновация»

Статья баланса	31.12.2007 г.	31.12.2008 г.	31.12.2009 г.	31.12.2010 г.	31.12.2011 г.
АКТИВ					
I. ВНЕОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
Основные средства	50 635	56 008	75 061	78 778	90 987
Незавершенное строительство	318	492	1 619	23 423	10 864
Отложенные налоговые активы	1 938	473	162	118	103
Прочие внеоборотные активы					
Итого по разделу I	52 891	56 973	76 842	102 319	101 954
II ОБОРОТНЫЕ АКТИВЫ					
Запасы, в том числе:	3 816	4 841	10 025	13 400	5 786
сырье, материалы и другие аналогичные ценности	2 769	3 496	4 637	3 752	2 558
товары отгруженные					
расходы будущих периодов	1 047	1 345	5 388	9 648	3 228
прочие запасы и затраты					
Налог на добавленную стоимость по приобретенным ценностям	11 067	5 402	1 030	3 428	4 405
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются более чем через 12 месяцев после отчетной даты)	3 104	2 135	1 334	6 794	2 335
в том числе покупатели и заказчики	3 104	2 135	1 334	1 258	2 335
Дебиторская задолженность (платежи по которой ожидаются в течение 12 месяцев после отчетной даты)	28 109	23 845	37 857	43 745	43 768
в том числе покупатели и заказчики	19 686	12 373	32 329	40 935	33 554
Краткосрочные финансовые вложения	12 269		792	10 079	10 019
Денежные средства		21 581	17 536	13 218	22 819
Прочие оборотные активы					
Итого по разделу II	58 365	57 804	68 574	90 664	89 132
БАЛАНС (сумма строк 190+290)	111 256	114 777	145 416	192 983	191 086

Продолжение таблицы 1

ПАССИВ	31.12.2007 г.	31.12.2008 г.	31.12.2009 г.	31.12.2010 г.	31.12.2011 г.
III. КАПИТАЛ И РЕЗЕРВЫ					
Уставный капитал	12 156	12 156	12 156	12 156	12 156
Добавочный капитал	16 192	16 192	16 192	16 192	16 192
Резервный капитал, в том числе:	0	0	1 216	1 216	1 216
резервы, образованные в соответствии с законодательством			1 216	1 216	1 216
Нераспределенная прибыль (непокрытый убыток)	14 722	23 052	69 698	107 576	133 185
Итого по разделу III	43 070	51 400	99 262	137 140	162 749
IV. ДОЛГОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
Займы и кредиты	20 329	15 546	2 594		
Отложенные налоговые обязательства	2 382	2 774	3 131	2 829	2 985
Прочие долгосрочные пассивы					
Итого по разделу IV	22 711	18 320	5 725	2 829	2 985
V. КРАТКОСРОЧНЫЕ ОБЯЗАТЕЛЬСТВА					
Займы и кредиты	5 003		5 014	14 046	
Кредиторская задолженность, в том числе:	40 472	45 057	35 415	38 968	25 352
поставщики и подрядчики	32 163	30 550	16 283	10 638	5 974
задолженность перед персоналом организации	4 757	6 812	7 069	9 009	7 710
задолженность перед государственными внебюджетными фондами	1 150	1 697	1 729	1 706	1 574
задолженность по налогам и сборам	2 304	5 930	10 169	17 269	9 487
прочие кредиторы	98	68	165	346	607
Итого по разделу V	45 475	45 057	40 429	53 014	25 352
БАЛАНС (сумма строк 490+590+690)	111 256	114 777	145 416	192 983	191 086

Таблица 2 – Аналитический отчет о прибылях и убытках ООО

«Стройинновация»

Наименование показателя	31.12.2007 г.	31.12.2008 г.	31.12.2009 г.	31.12.2010 г.	31.12.2011 г.
Доходы и расходы по обычным видам деятельности					
Выручка (нетто) от продажи товаров, продукции, работ, услуг (за минусом налога на добавленную стоимость, акцизов и аналогичных обязательных платежей)	210 599	229 336	327 572	370 126	361 034
Себестоимость проданных товаров, продукции, работ, услуг	(169 594)	(179 911)	(226 663)	(269 897)	(257 087)
Валовая прибыль	41 005	49 425	100 909	100 229	103 947
Коммерческие расходы					
Управленческие расходы	(26 073)	(32 732)	(37 389)	(45 749)	(49 045)
Прибыль (убыток) от продаж	14 932	16 693	63 520	54 480	54 902
Прочие доходы и расходы					
Проценты к получению	2				
Проценты к уплате	(3 814)	(3 004)			
Доходы от участия в других организациях					
Прочие доходы	4 741	19 206	41 084	39 178	13 383
Прочие расходы	(10 668)	(21 263)	(40 762)	(43 704)	(35 261)
Прибыль (убыток) до налогообложения	5 193	11 632	63 842	49 954	33 024
Отложенные налоговые активы	(323)	(1 465)	(311)	(20)	(15)
Отложенные налоговые обязательства	(474)	(391)	(357)	(264)	(156)
Налог на прибыль и иные аналогичные обязательные платежи	(924)	(1 474)	(15 312)	(12 224)	(7 244)
Чистая прибыль (убыток) отчетного периода	3 472	8 302	47 862	37 446	25 609

Таблица 3 – Аналитический отчет о движении денежных средств ООО

«Стройинновация»

Наименование показателя	31.12.2007 г.	31.12.2008 г.	31.12.2009 г.	31.12.2010 г.	31.12.2011 г.
Остаток денежных средств на начало отчетного года	11911	12 269	21 581	17 536	13 218
Движение денежных средств по текущей деятельности					
Средства, полученные от покупателей, заказчиков	239 273	268 149	376 999	437 762	426 495
Прочие поступления	36 815	12 660	17 475		
Прочие доходы	15 079	22 797	2 914	11 222	5 550
Денежные средства, направленные, на:					
На оплату приобретенных товаров, услуг, сырья и иных оборотных активов	-108 691	-96 611	-157 005	-139 243	-123 032
На оплату труда	-48 376	-58 912	-81 029	-118 686	-112 000
На выплату дивидендов, процентов	-733	-924	-2 917	-4 430	-798
На расчеты по налогам и сборам	-33 139	-27 087	-47 899	-70 410	-75 153
на покупку валюты	-12 716	-15 513	-20 198	-27 408	-25 992
на продажу валюты	-53 665				
на прочие расходы		-52 221	-36 928	-29 040	-27 113
Чистые денежные средства от текущей деятельности	33 847	52 338	51 412	59 767	67 957
Движение денежных средств по инвестиционной деятельности					
Выручка от продажи объектов основных средств и иных внеоборотных активов	1 058	365	175	10 730	191
Выручка от продажи ценных бумаг	2				
Полученные дивиденды	1 600				
Денежные средства, направленные, на:					
Приобретение объектов основных средств, доходных вложений в материальные ценности и нематериальных активов	(23 402)	(16 535)	(31 675)	(55 474)	(20 173)
Приобретение ценных бумаг и иных финансовых вложений			(792)		
Займы, предоставленные другим организациям				(9 000)	
Чистые денежные средства от инвестиционной деятельности	-20 742	-16 170	-32 292	-53 744	-19 982
Движение денежных средств по финансовой деятельности					
Поступления от займов и кредитов	11 000	2 500	10 000	14 000	
Денежные средства, направленные, на:					
Погашение займов и кредитов (без процентов)	(11 830)	(12 887)	(15 283)	(5 000)	(14 000)
Погашение обязательств по финансовой аренде	(11 917)	(16 469)	(17 882)	(19 341)	(24 374)
Погашение процентов по займам и кредитам	-12 747	-26 856	-23 165	-10 341	-38 374
Чистое увеличение (уменьшение) денежных средств и их эквивалентов	358	9 312	-4 045	-4 318	9 601
Остаток денежных средств на конец отчетного периода	12 269	21 581	17 536	13 218	22 819

Таблица 4 - Приложение к бухгалтерскому балансу за 2010 год

Основные средства

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Остаток на конец отчетного периода
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Здания		31271	1332	(2454)	32603
Сооружения и передаточные устройства	075	2222		(467)	2222
Машины и оборудование	080	60126	34949	(653)	92621
Транспортные средства	085	9807	42603		51943
Производственный и хозяйственный инвентарь	090	1131	1457	(3574)	1935
Другие виды основных средств	110			(2454)	
ИТОГО	130	104557	80341	(467)	181324

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Остаток на конец отчетного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Амортизация основных средств – всего		48549	106263
в том числе:	140		
зданий и сооружений	141	14526	14920
машин, оборудования, транспортных средств	142	33480	90951
других	143	443	362

Таблица 5 - Приложение к бухгалтерскому балансу за 2011 год

Основные средства

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Остаток на конец отчетного периода
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Здания		32603		(123)	32480
Сооружения и передаточные устройства	075	2222		(341)	1881
Машины и оборудование	080	92621	24903	(1041)	116483
Транспортные средства	085	51943	1990	(31677)	22256
Производственный и хозяйственный инвентарь	090	1935			1935
Другие виды основных средств	110				0
ИТОГО	130	181324	26893	(33182)	175035

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Остаток на конец отчетного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Амортизация основных средств – всего		106263	96257
в том числе:	140		
зданий и сооружений	141	14920	14783
машин, оборудования, транспортных средств	142	90951	80753
других	143	362	721

Таблица 6 - Приложение к бухгалтерскому балансу за 2011 год

Основные средства

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Поступило	Выбыло	Остаток на конец отчетного периода
наименование	код				
1	2	3	4	5	6
Здания		32480	17977	(8)	50449
Сооружения и передаточные устройства	075	1881			1881
Машины и оборудование	080	116483	4632	(475)	120640
Транспортные средства	085	22256	10763	(840)	32179
Производственный и хозяйственный инвентарь	090	1935			1935
Другие виды основных средств	110	0	3227		3227
ИТОГО	130	175035	36599	(1323)	210311

Показатель		Наличие на начало отчетного года	Остаток на конец отчетного периода
наименование	код		
1	2	3	4
Амортизация основных средств – всего		96257	120185
в том числе:	140		
зданий и сооружений	141	14783	15098
машин, оборудования, транспортных средств	142	80753	104039
других	143	721	1048

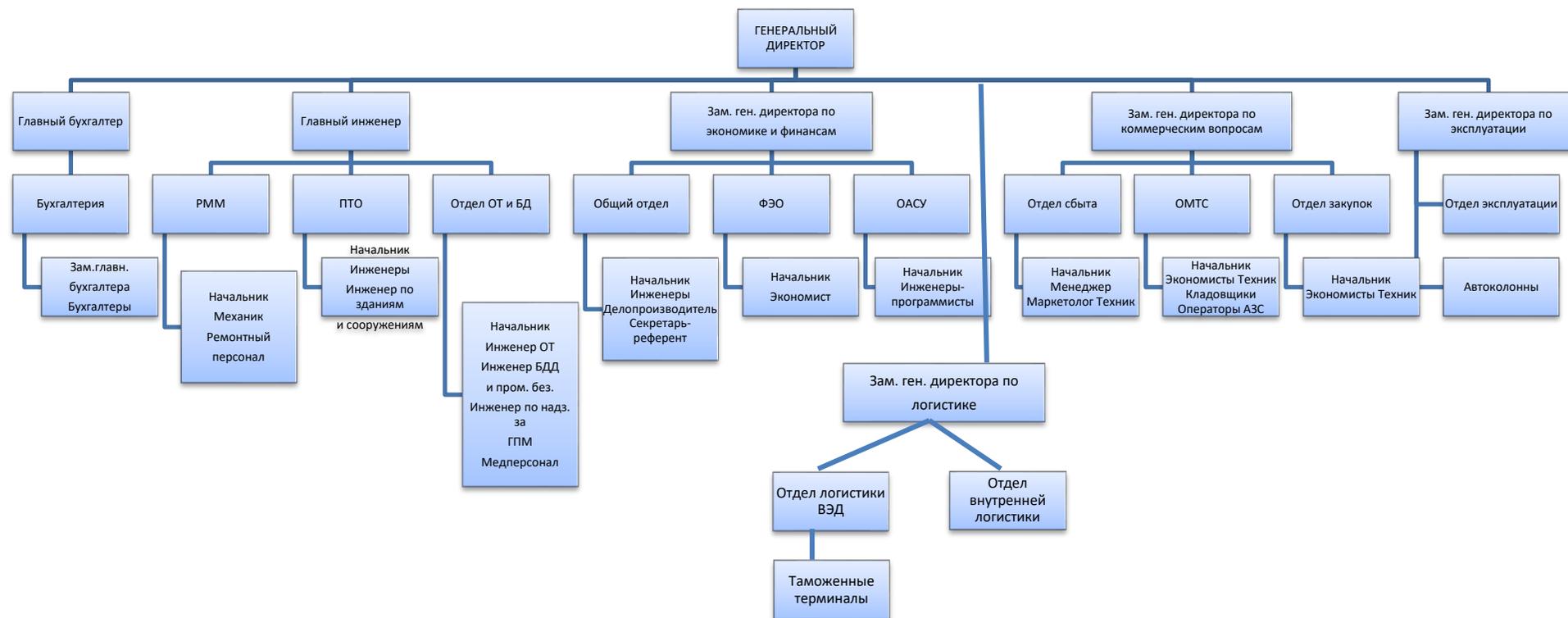


Рис. 1. Организационная структура ООО «Стройинновация»